

# 为个体创业者赋能

## ——阿里巴巴旗下淘小铺



# 目录

- 01 淘小铺是什么
- 02 为什么要做淘小铺
- 03 做淘小铺优势及好处
- 04 淘小铺模式制度及收益
- 05 做淘小铺的好处

# 淘小铺是什么？

# 01 淘小铺是什么？



**淘小铺是阿里巴巴旗下  
一个帮助普通人轻松创业的电商平台**

**淘小铺**依托阿里巴巴强大的供应链体系，通过整合淘宝、天猫等多方优质供应链，让普通消费者成为淘小铺掌柜，自用省钱、分享赚钱。

# 01 淘小铺是什么？



简单来说淘小铺就是一个一体式的优质商品分享平台。

**用户端：**淘小铺提供了一种极简的创业形式：用户在淘小铺中既可以购物，又可以将平台上的商品分享给朋友，产生购买后获得佣金，收益可提现到支付宝，不用发货，不用售后，轻轻松松当掌柜，实现真正的“一键开店创业”。

**商家端：**商家不需要销售，只要支付一定的佣金，做好后续电商服务。而淘小铺则在其中起撮合作用，对商家、商品质量进行筛选和把控。

# 为什么要做淘小铺？



## 02 为什么要做淘小铺？



### 大平台

阿里淘小铺是淘宝旗下的个人电商创业平台，是团队代理的可靠选择。



## 02 为什么要做淘小铺？



### 易推广

不改变用户习惯，用户不需要额外下载app，在淘宝即可完成购物，售后服务都由平台和商家完成，安心省心  
用户不用成为会员就能购物，卖货更容易。





## 02 为什么要做淘小铺？



### 易裂变

门槛低、受众广，高性价比，刚需高频，帮助团队长和代理快速开拓市场



## 02 为什么要做淘小铺？



### 高收益

海量产品带来可观的佣金收益；自用省钱，分享赚钱



总结：过去20年阿里巴巴让天下没有难做的生意，未来阿里淘小铺帮助更多普通人轻松开店做生意。

# 做淘小铺的收益及好处

## 03 淘小铺对消费者的好处



### 零门槛

不用成为掌柜就能购物省钱，零门槛

01

### 更方便

直接打开淘宝就能购物，不改变用户习惯

02

### 更优惠

淘小铺买东西更优惠，平均能省5%-50%

03

### 更放心

淘小铺商品精选品牌、质量过关，物流和客服都跟淘宝一样，放心购物

总结：只有消费者愿意用，掌柜更好推广。



## 04 淘小铺价格优势



同款特仑苏牛奶，  
比天猫双十二价格，  
优惠9元还能赚佣金。

XX平台五粮人家



超值价  
¥1399

淘小铺  
五粮液原厂生产 宜宾直发  
[每人限购1瓶多拍不发]八代五粮液单瓶

VS

淘小铺五粮人家



特卖价  
¥999

淘小铺  
五粮液原厂生产 宜宾直发  
[每人限购1瓶多拍不发]八代五粮液单瓶

淘小铺为您省下400元

同样一款五粮液酒  
在XX平台价格是1399  
在淘小铺价格是999元  
价格直降400元  
同时还有返佣



# 淘小铺模式制度及收益

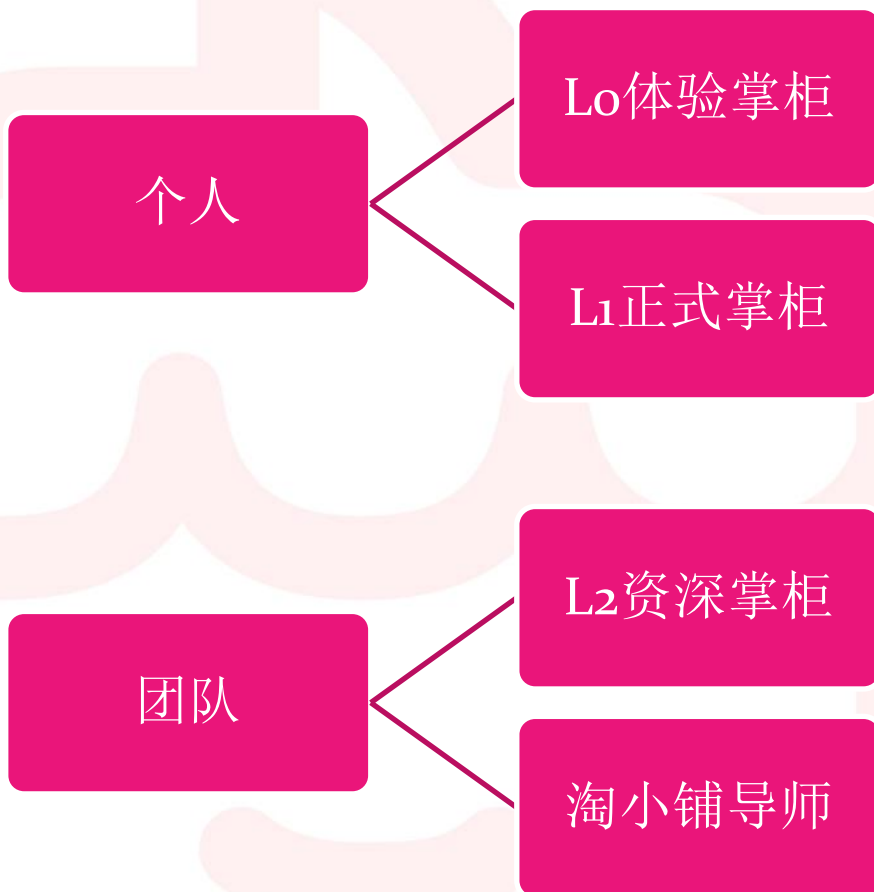
## 05 淘小铺的制度优势



淘小铺制度优势：

- 1 两级分销制度，一共两个级别，第一个是**掌柜**，第二个是**导师**；  
经过阿里巴巴法务严格审核，合规合法。
- 2 淘小铺升级无直推人数要求，**易裂变**；升级以团队销售礼包数量为标准，  
意思即使你只推广一个掌柜，团队人数增多，你也会升级。
- 3 制度实现了“互帮互助”，因为制度，永远没有超越，不会像其他制度会超越或者剥离，  
你反而打压下面人发展，而今天淘小铺制度，你希望下面人发展越快越好！

## 06 淘小铺的收益模型



淘小铺个人模式VS团队模式				
模式		个人模式		团队模式
级别		L0	L1	L2以上
门槛及晋级条件		免费开通	L0级销售5单，晋级L1级	购买价值400元高佣礼包一份
销售商品 范围及佣金	指定50种	可销售	可销售	可销售
	平台商品	不可销售		
	高佣金商品		不可销售	
	培训管理津贴	无		20-50元
	商品销售团队佣金	无		5%-19%
	礼包销售奖励	无		100-150元/个
	卖货佣金	0-20%		5%-50%
	佣金扣税	20%		3%
收益有效期		一年		终身
特别说明： 1、1月15日以后，个人模式仅限开通掌柜当天通过购买高佣金礼包升级团队模式，过期永远无法升级团队模式； 2、个人模式升级团队模式机会仅有一次。				

### 淘小铺4大收益:

- 1、礼包销售收益
- 2、培训管理津贴收益
- 3、商品佣金收益
- 4、商品销售团队佣金

## 07 淘小铺制度讲解



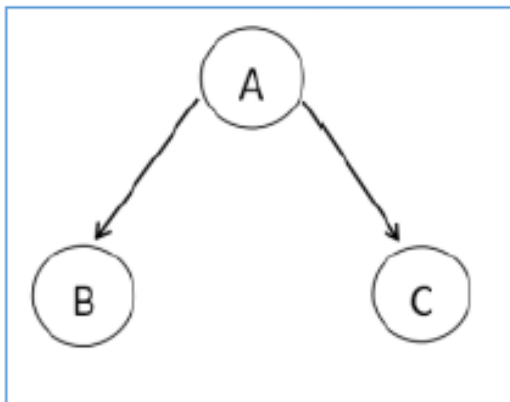
晋级级别	礼包销量累计 (份)	礼包商品销售奖励 (元/份)	培训管理津贴 (元/份)	自购/分享 佣金(%)	商品销售团队 佣金(%)
导师	50000	150	50	5%~50%	19%
	20000		48		18%
	10000		45		17%
	5000		40		16%
	2000		35		15%
	700		30		14%
	300		25		13%
	100		20		12%
掌柜	20	100	50		11%
	7		40		8%
	3		20		5%
	1		/		/



## 08 淘小铺礼包收益讲解

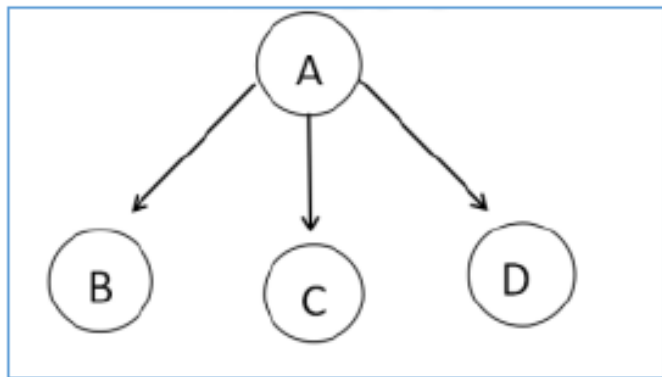


### 掌柜收益计算方式



若A 只直推2人，是无管理津贴的，

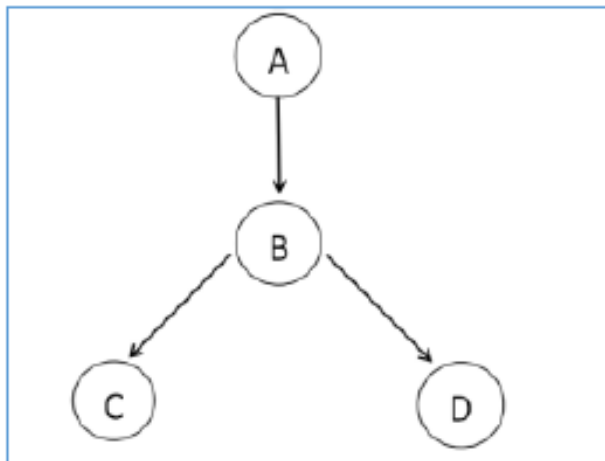
A的收益为:  $100 \times 2 = \underline{200\text{元}}$



若A 直推3人，可获得管理津贴每人20元，

A的收益为:  $120 \times 3 = \underline{360\text{元}}$

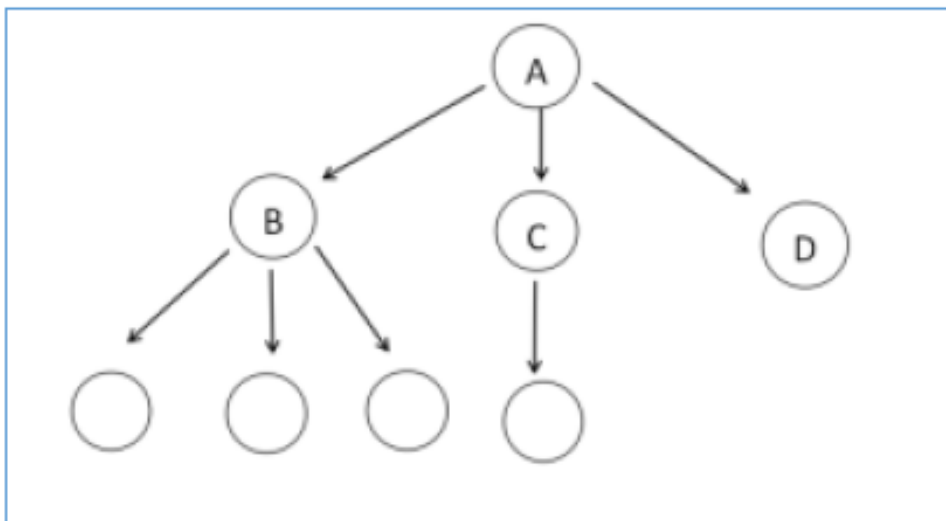
## 08 淘小铺礼包收益讲解



若A 团队共3人，管理津贴每人20元，

A收益 = 团队总收益 - B收益

A收益 =  $120 \times 3 - 100 \times 2 =$ 160元



若A 团队7人，管理津贴每人40元，

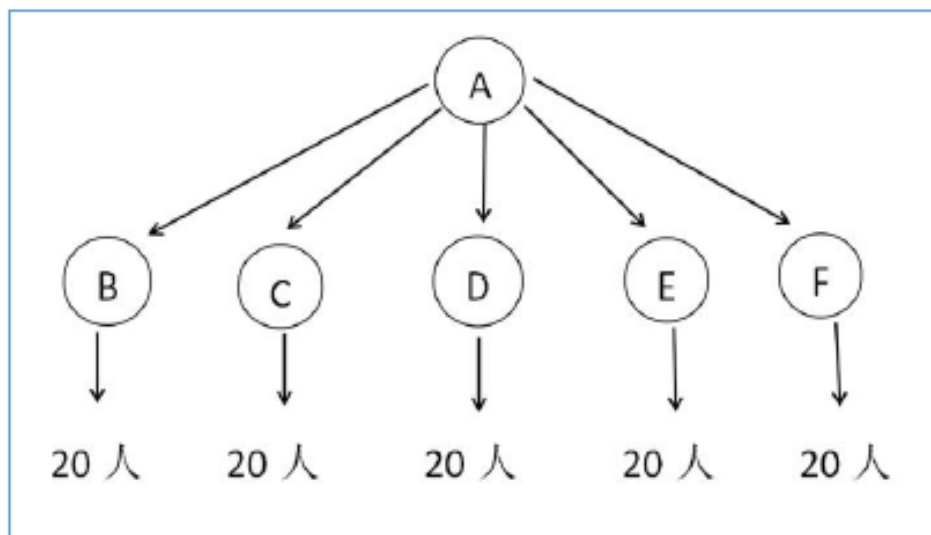
A收益 = 团队总收益 - B收益 - C收益

A收益 =  $140 \times 7 - 120 \times 3 - 100 =$ 520元

## 08 淘小铺礼包收益讲解



### 导师收益计算方式



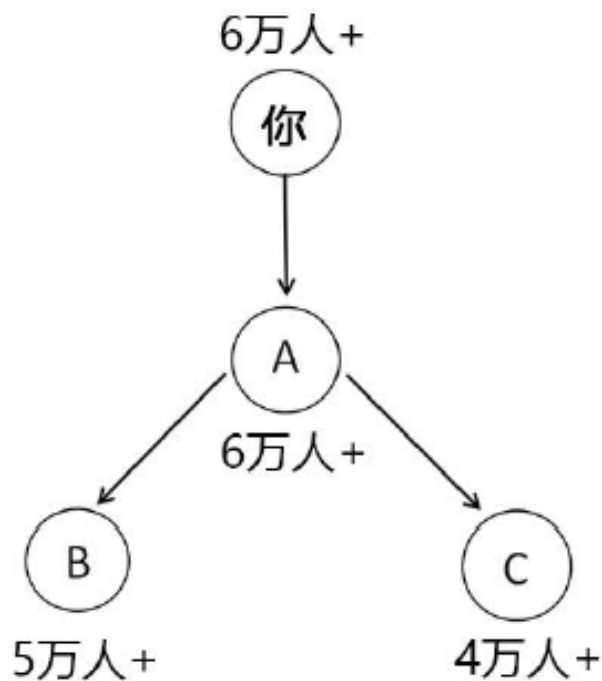
若A 团队105人，为导师，直推150元，管理津贴每人20元，

A收益 = 团队总收益 - B收益 - C收益 - D收益 - E收益 - F收益

B C D E F 团队均为20人，为掌柜级别，管理津贴50元，

A收益 = 170 (礼包奖励150+培训津贴20元) × 105  
— 150 × 20 × 5 (B C D E F收益) = **2850元**

## 08 淘小铺礼包收益讲解



5万人可享受最高管理津贴!

比如你直推伙伴A团队达到5万人，你也5万人以上，这时你可以拿到：

A团队每新增1个礼包2元奖励，A团队全部商品佣金1%

当A团队出现一个B团队，B团队也达到5万人，B脱离你，A其他市场线未达到5万人，你依然可以享受收益!

## 09 淘小铺销售商品佣金讲解



### 自购/分享佣金5%-50%，是什么意思？

假如你是新掌柜，团队0人，一件上衣售价100元，分享赚30元。

$$30 \div 100 = 30\%$$

这个30%佣金，在5%-50%之间。

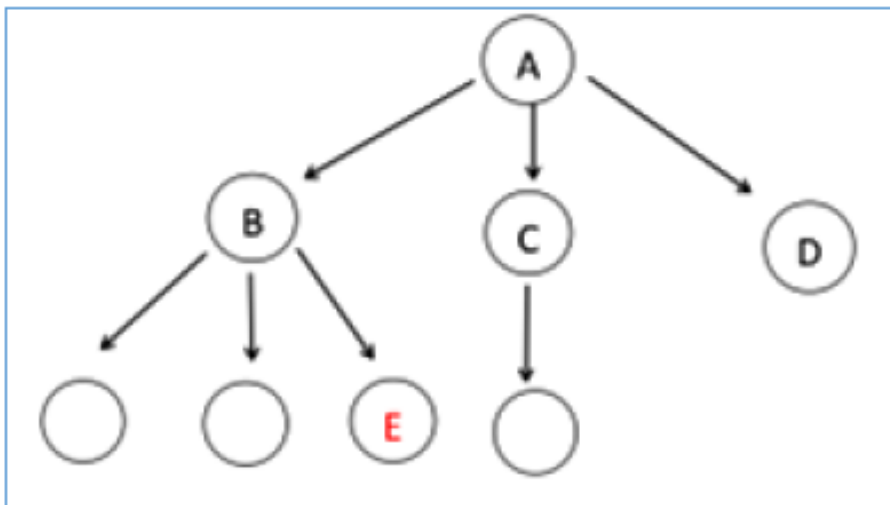
所以这5%-50%是指，一件商品最低佣金5%，最高佣金50%。



## 09 淘小铺销售商品佣金讲解



### 佣金收益计算方式



举个例子：

若E新掌柜，卖出一件上衣，赚了30元

这时B团队下面3人，B享受商品佣金5%，

所以B的商品佣金为： $30 \times 5\% = 1.5\text{元}$

A团队共7人，享受商品佣金8%，

A可以拿E商品佣金为：商品总佣金-B商品佣金

A商品佣金 =  $30 \times 8\% - 30 \times 5\% = 0.9\text{元}$

# 10 培训管理津贴和团队销售佣金



掌柜要想获得团队的月度培训管理津贴和团队商品销售佣金，须本人自购或销售80元及以上，且累计直属掌柜20%当月有成交以及本人和所有直属掌柜人均销售80元/月（含自购），达不到20%直属掌柜当月成交的，人均销售达100元也视为达标。达不到以上标准的只享受系统显示的卖货佣金，不享受培训管理津贴和团队商品销售佣金。

简单点说就是：直属掌柜里面最少有20%完成（自购或销售）80元/月，同时本人每月最少也得（自购或销售）80元/月。以上2种情况需要同时满足。如果达不到，直属掌柜里面最少有20%完成（自购或销售）80元/月，人均销售达100元也算满足。

备注：这里的人均销售达100元，指的是所有人直属掌柜人均（自购或销售），假设你有10个直属掌柜，10个直属掌柜总（自购或销售）金额加起来是1000元即可。

# 11 淘小铺佣金发放



## 佣金发放

目前属于内测期，400礼包佣金每月线下结算，签署电子协议纳税后发放；

普通商品销售佣金直接在系统提现；

每月20-25日之间发放上个月确认收货的礼包和订单佣金，一般系统默认发货后10天自动确认收货，建议及时提醒购买礼包的朋友确认收货。

## 注意事项：

- 淘小铺注册必须用“淘宝”账号，不能用“支付宝”账号。
- 电子签约一定要提交“淘宝账号”，也就是淘宝会员名，在淘宝app—设置中查看（注：会员名不是“昵称”）
- 为合法纳税，发薪前每个人签约第三方代发协议，代扣3%税费（注：官方规定）

# 12 淘小铺开店流程



- ① 复制淘口令或海报
- ② 打开手机淘宝，自动弹出淘小铺礼包购买页面
- ③ 选择一款价格400元的礼包商品完成购买
- ④ 下载淘小铺APP，选择用“淘宝账号”授权登陆（注意：千万不要用支付宝账号，否则后续不方便匹配发佣）
- ⑤ 登陆后系统会提示已经购买新人福利商品，立即注册开店
- ⑥ 完成支付宝认证和淘宝开店认证，即可成功开店，成为一名小铺掌柜
- ⑦ 在淘小铺app 个人中心—邀请好友做掌柜 邀请身边好友购买礼包。





# 13 淘小铺服务体系



## 1、运营体系：为用户提供2种体系

- 用户可进入免费体系，分享5位好友购物升L1级掌柜
- 直接购买400高佣商品直接升级L2掌柜，成为淘小铺掌柜后，可加入掌柜训练营、导师冲刺营、导师特训营，打造用户从小白到高手。





# 13 淘小铺服务体系



**2、卖货体系：**为掌柜提供卖货素材、每天爆款分享、素材一键转发、晒单PK体系、红包奖励机制、策划各种卖货活动刺激消费。

# 13 淘小铺服务体系



**3、素材体系：**在淘小铺素材群每天更新发朋友圈素材、提供招商推广宣传类软文、收货好评、种草视频、优秀掌柜案例分享、团队动态。



# 13 淘小铺服务体系



**4、工具团队体系：**三帅六将淘小铺导师会将讲课内容提前录好，方便掌柜随时转播，免费设计个人形象推广落地页、提供百度抖音等流量平台引流方法。



# 13 淘小铺服务体系



**5、招商体系：**提供社群运营方案以及课程内容，每天日常问题答疑，每晚7点招商课，掌柜均可把直播课程转发各自群内促进成交。





# 13 淘小铺服务体系



**6、培训体系:** 每周举办一期掌柜训练营, 每期5天5节课, 每周循环一期, 每期2期导师冲刺营, 团队每满20人启动, 每月1期导师特训营, 团队满100人启动。



感谢您的聆听

欢迎加入淘小铺

