

# 项 目 商 业 计 划 书

建筑固废资源化再生利用发明专利技术与装备制造  
涉及领域：环境保护/资源循环/高端装备制造

顺叱华/YSCN

2021.09.09



# 目录页

公司与团队

2

产品与运营

4

成果转化

1

项目介绍

3

发展前景

5





## 01.公司与团队

- 公司简介
- 核心成员

- 团队介绍
- 公司沿革

- 项目成员
- 企业理念



## ◆ 公司简介 | COMPANY PROFILE

---

公司网站地址：[yscn.中国](http://yscn.中国)

【公司简介】 顺叱华/YSCN是统称，她包括北京顺叱华环境科技有限公司&顺叱华(青岛)智能科技有限公司以及创始人以技术参股授权使用「顺叱华」字号的其它姊妹公司。

顺叱华/YSCN的历史可以追溯到1986年，三十多年来，她在德国筑路机械、建筑固废资源再生机械、环境保护机械等行业，从代理商发展到德国产品中国本土化制造厂商，发展至集成出品商、装备运营伴随服务商，为轻资产运营在技术方面奠定了基础。

顺叱华/YSCN在城市固废〔包括：建筑垃圾、装修垃圾、地下工程渣土、生活垃圾(非焚烧发电和填埋)、电子垃圾等〕资源化再生利用领域，集成出品整套生产线和伴随服务，其经营方略：专业专用的核心装备及工业自动化控制由顺叱华/YSCN自己生产制造，而配套的通用设备和变异设备采取OEM模式外协。顺叱华/YSCN一路走来，秉承“专”、“精”理念，求是肇划新业，笃信科技未来！

顺叱华/YSCN

## ◆ 项目成员 | PROJECT MEMBER



01

顺叱华/YSCN

经营方略：轻资产运营的集成出品商和伴随服务商；采取OEM模式集成出品四个板块的城市固废资源化再生利用生产线。



02

德国勃海尔：城市固废资源化利用上游装备特种搅拌机、下游装备商砼混凝土搅拌站。



04

德国辛德勒：建筑垃圾资源化砌块产品深加工装备。



03

德国托普维克集团海斯：建筑垃圾资源化利用砌块成型装备。

05

德国摩根森：建筑垃圾资源化利用上游装备光选技术，砗块与砖块分离。

## ◆ 核心成员 | CORE MEMBERS

---

### 核心领军

1

順叱华/YSCN创始人張永順先生：装备国际联合体牵头人，发明专利和实用新型专利发明人。

2

張軍先生：德国利勃海尔特种装备总经理，在特种水泥搅拌技术（核电站和建筑垃圾）有很深的造诣。

3

申法政先生：德国摩根森驻中国首席，对建筑垃圾资源化利用，砖块与水泥块分离技术驾轻就熟。



## ◆ 公司沿革 | COMPANY EVENTS

**1986年**

成立拓展/TZG，主要从事德国的工程机械、筑路机械、环保机械、整机与零部件代理及进出口业务。

**1989年**

东西德推倒柏林墙，拓展/TZG成为原东德泰尔托玛特大中华区独家代理商。

**2003年**

拓展/TZG和德国泰尔托玛特在中国成立了外商独资公司，生产制造路机械。張永順先生任董事长，麦克罗尔夫先生任总经理。

**2014年**

成立北京順叱华环境科技有限公司，他的主要工作是装备国际联合体的集群窗口，负责信息采集、对外联络。

**2020年**

成立順叱华（青岛）智能科技有限公司，他目前有三个部门，一个核心装备制造部，一个核心装备技术研发部，另一个是采管质控组。

## ◆ 企业理念 | ENTERPRISE IDEA



创新 创造 立足市场求发展  
优质 高效 用心服务为用户

落实：“三心” “两最” “一诚信”

### “三心”

售前服务让客户放心  
售中服务让客户开心  
售后服务让客户省心

### “两最”

最清晰的技术含量  
最清晰的供货范围

### “一诚信”

诚信守约





## 02.项目介绍

- 项目来源
- 需求分析
- 行业前景
- 竞争对手分析
- 我们的优势
- 可行性分析

## ◆ 项目来源 | OBJECT SOURCE

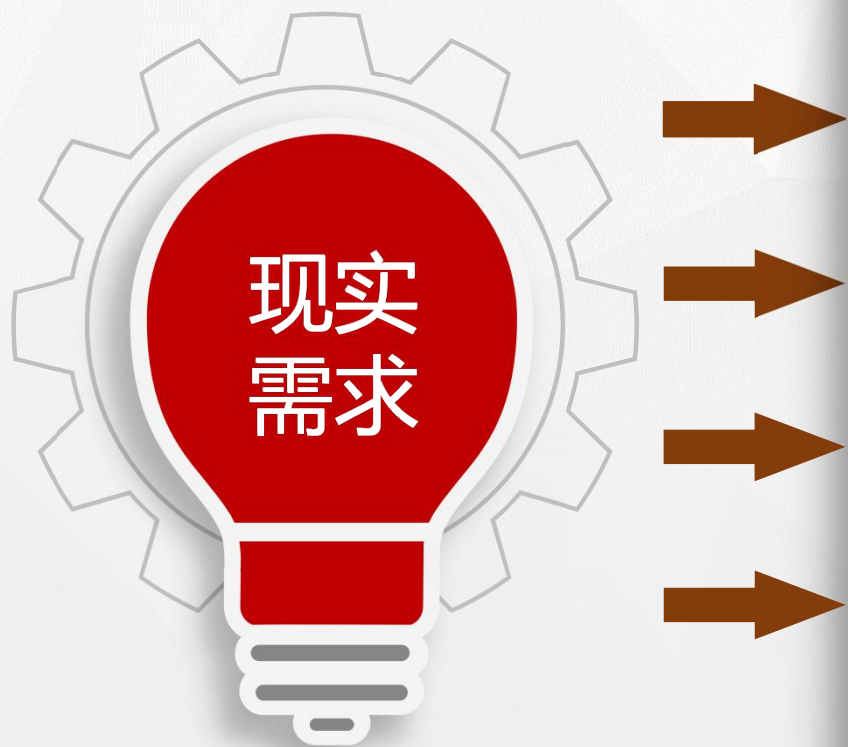


发明专利说明：“专利申请权”指的是：发明创造人依据中国法律规定，满足了取得申请发明专利必须具备的法律条件和发明创造内容条件，获得了国家知识产权局《发明专利申请初步审查合格通知书》；发明人提出了该项发明创造技术，可以提前面向社会公开进行实质审查，并缴纳了实质审查费。换言之，在没有取得发明专利证书之前获得的权力；这个权利受法律保护并进入了发明专利法律保护程序。依据《中华人民共和国专利法》〔2021年6月1实施〕第十条“专利申请权和专利权可以转让。”

项目来源係順叱华/YSCN自有技术，在轻资产运营集成出品产品和伴随服务的方略下，采取OEM模式生产制造。到现在（2021.09.09）为止，在自有技术的基础上，申请了四项发明专利和四项实用新型专利（其中移动式生产线三个发明专利+三个实用新型专利，固定式第四版块一个发明专利+一个实用新型专利）。2020年就模块移动式建筑固废专用破碎与物质分离生产线〔致爱2019-1〕完成了制造初试，现在正在集成生产制造一台/套〔致爱2019-2〕。

**公司网站地址：yscn.中国**

## ◆ 需求分析 | DEMAND ANALYSIS



### 需求分析：

据有关部门统计，我国二十几年来，处理建筑垃圾使用矿山机械大约有2000家左右，这些有的由于环保督察被停产，有的在矿山机械上外加一个除尘器继续使用。我国每年新采购的矿山机械用于建筑垃圾处理大约有200台套左右，这个庞大的市场对专业的建筑垃圾处理装备需求，是不言而喻的。



## ◆ 行业前景 | INDUSTRY OUTLOOK

---

1

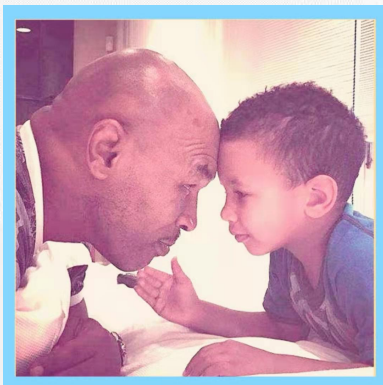
**国情现状**--正如申请发明专利必须内容〔背景技术〕所论述以及本PPT第十五页提及的中国业内专家所说，国内“直接采用矿山机械和机制砂石生产工艺与设备”国情现状。

2

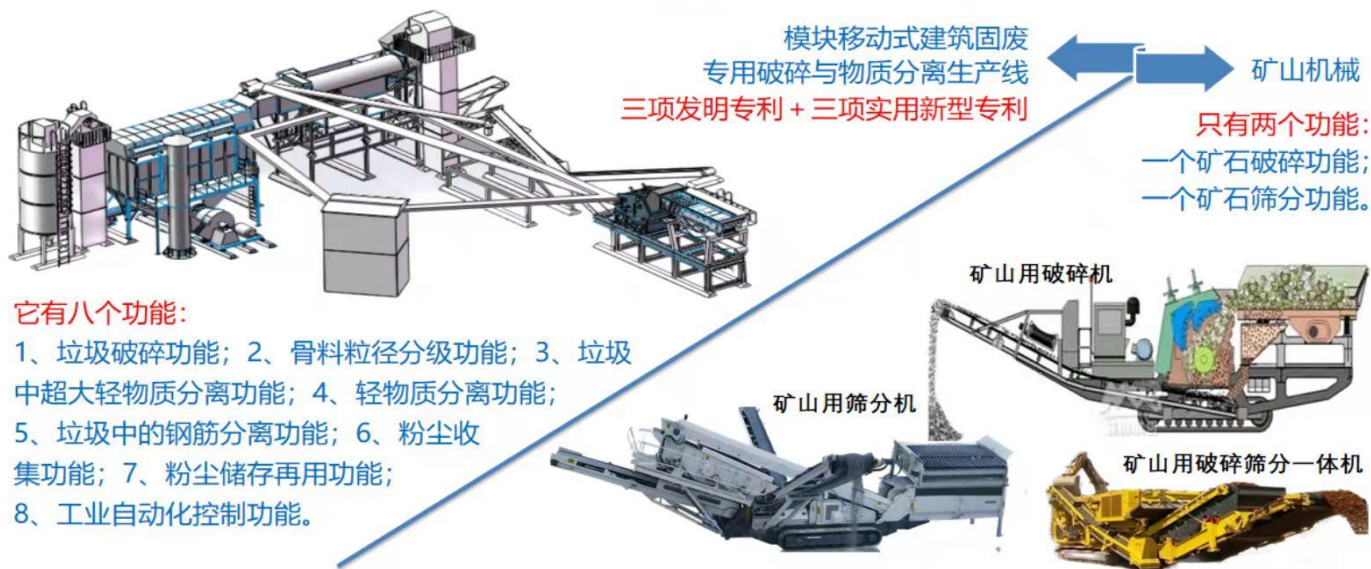
**发展趋势**--填补中国空白的发明创造，其发展趋势，将会逐渐的改写我国固废资源化领域用矿山机械替代的历史。

## ◆ 竞争对手分析 | COMPETITOR ANALYSIS

专用机械与矿山机械  
竞争只有友谊 没有竞技



### 专用机械与矿山机械功能对比



在《固定式建筑垃圾处置技术规程》编制工作会议上有专家指出：国内目前建筑垃圾处理设备与工艺现状是：“直接采用矿山机械和机制砂石生产工艺与设备，设备适应性差、环保设施不完善、部分项目粉尘无序排放，缺乏能耗指标，生产用水电消耗量大，同时缺乏专业的规划和设计，部分项目工艺不合理造成二次环境污染，严重影响了建筑垃圾资源化利用的发展” 顺叱华/YSCN发明创造的专利产品，必将会改写我国二十多年来用矿山机械代用的历史。

## ◆ 我们的优势 | ADVANTAGE

习近平主席说：变废为宝、循环利用是朝阳产业，垃圾是放错位置的资源，把垃圾资源化，化腐朽为神奇，是一门艺术。

该项发明创造的成套生产线上的两台匹配设备（发明专利 + 实用新型专利），完全满足了《建筑垃圾处理国家技术标准》再生骨料粒径分级标准和杂物含量标准。

国家重视  
政策扶持

符合国策  
绿水青山

优势

专利支撑  
引军行业

满足法条  
保护环境

该项发明创造的成套生产线，其资源再生为“碳中和”和“碳达峰”助力，为祖国绿水青山、人民福祉增砖添瓦。利在当代，功在千秋。

该项发明创造的成套生产线，其环境保护系统，将生产线作业过程中产生的粉尘全部收集再生利用，它的气体排放完全满足《中华人民共和国大气污染防治法》和《中华人民共和国固体废物污染环境防治法》的有关法条。



## ◆ 可行性分析 | FEASIBILITY

---

01

市场需求  
迫在眉睫

02

应运而生  
填补空白

03

专利技术  
自主产权

04

稀缺产品  
市场青睐

05

保护环境  
敬畏自然

06

满足法条  
执行国标

07

朝阳产业  
优势凸显

08

利在当代  
功在千秋



## 03.产品与运营

- 产品概述
- 网络营销方案
- 线下推广方案
- 利润分析

## ◆ 产品概述 | **PRODUCT OVERVIEW**

---

01



**核心技术  
引领行业未来！**



产品涉及领域：环境保护/资源循环/高端装备制造。

产品最大亮点：多项发明专利+实用新型专利支撑。

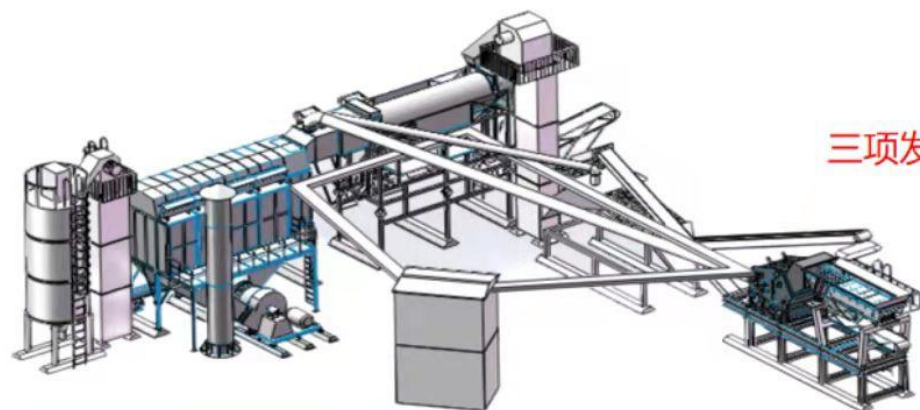
产品市场前景：行业急需迫在眉睫，市场非常广泛。

产品类型类别：环境友好型、固定与移动式全系列。



## ◆ 利润分析 | SOURCE PROFITS

### 专用机械与矿山机械价格对比



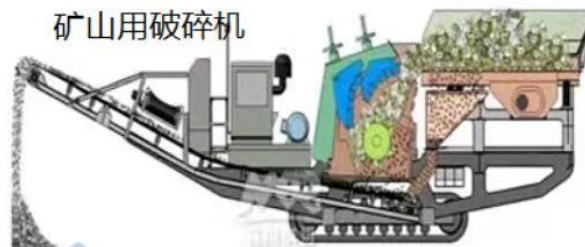
模块移动式建筑固废  
专用破碎与物质分离生产线  
三项发明专利 + 三项实用新型专利

矿山机械

参考售价：  
矿山用破碎筛分一体，同生  
产能力大约在200到300万或更多

建议市场销售价：750到  
850万。建议在竞争性正  
式谈判前，投标人认真的  
调研一下，国产矿山破碎  
机的价格进行对比，做到  
在谈判桌上心中有数。

矿山用破碎机



矿山用筛分机



参考售价：

矿山用破碎机+矿山用筛粉机  
(称破碎线) 同生产能力两台大约400万到500万或更多。

矿山用破碎筛分一体机



21

根据2020年顺叱华/YSCN初试制造所获得经济情报分析，制造投资和目前矿山机械市场价格对比，纯利润大概在80%— 90%左右



## 04.发展前景

- 产品开发计划
- 市场开拓计划
- 销售网络布局
- 短期盈利计划

## ◆ 市场开拓计划 | MARKET DEVELOPMENT PLAN





## ◆ 短期盈利计划 | SHORT-TERM

短盈利计划有一个先决条件就是资本的注入，如能满足这个条件保守的分析如下：

2021

2022

2023

2024

1

目前生产的这台移动式  
年底出厂可盈利200万

2

2022年根据信息分析  
计划盈利3000万左右

3

2023年包括固定计划突破8000万。

4

2024年计划突破一亿应该没有问题。



## 05.成果转化

- 转化成本预算
- 转化资金预算
- 转化融资计划
- 资金主要用途

## ◆ 转化成本预算 | COST BUDGET

备注：专利产品成果转化成本预算与制造工厂加工手段的先进性，设备以及工厂的规模，折旧时间等有直接关联，因顺叱华/YSCN是产品集成出品商，伴随服务商。核心部件以外的不生产制造，采取的是OEM模式，专利产品成果转化成本预算仅供参考。





## ◆ 转化资金预算 | CAPITAL BUDGET

移动式加固固定式发明专利成果转化，一条完整的生产线大概需要8000万，我们已经着手固定式发明专利申请，目前已经取得了一项发明专利+实用新型专利申请权，计划在2022年底完成八项发明专利申请和二十项实用新型专利申请。



## ◆ 转化融资计划 | FINANCING PLAN

---



计划融资8000万分四次划拨（见上图）

01



## 资金主要用途

用途一

用途二

用途三

用途四

用途五

順叱华/YSCN是产品集成出品商、伴随服务商，不排除这个融资在发明专利的支撑下，有第三方OEM厂商参与。很显然：融资一定用于发明专利成果转化。我们深知，融资不是一个PPT，如果有兴趣合作，接下来还有大量的工作和多次的正面接触。这一页留给我们接下来话题。



**順叱华/YSCN**

**网站地址：[yscn.中国](http://yscn.中国)**



**谢谢观看！**