

六六八同城服务



六六八同城服务 全国城市代理合 伙人招募

六六八同城服务 PPT

2024. 06. 18

六六八同城服务全国城市代理合作招商协议解析

合作协议概述

协议双方基本信息及合作背景

代理期限与权利义务

代理期限

双方权利与义务

收益分配与佣金政策

收益分配

佣金政策

代理区域与佣金结构

代理区域

佣金结构

佣金支付与违规处理

佣金支付

违规处理

保密协议与终止合作

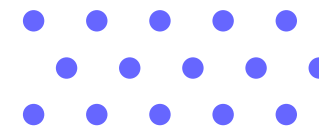
保密协议

终止合作

目录

Content

- 1 合作协议概述
- 2 代理期限与权利义务
- 3 收益分配与佣金政策
- 4 代理区域与佣金结构
- 5 佣金支付与违规处理
- 6 保密协议与终止合作



01

合作协议概述





协议双方基本信息及合作背景

1. 甲方（授权方）信息

甲方为六六八同城服务，注册地位于苏州市工业园区，由法定代表人领导。甲方拥有六六八同城服务平台的运营权及相关知识产权。

2. 乙方（代理方）信息

乙方为公司或个人，注册地址或住址、法定代表人或个人身份证号需填写完整。乙方希望在指定区域内代理推广六六八同城服务平台的服务。

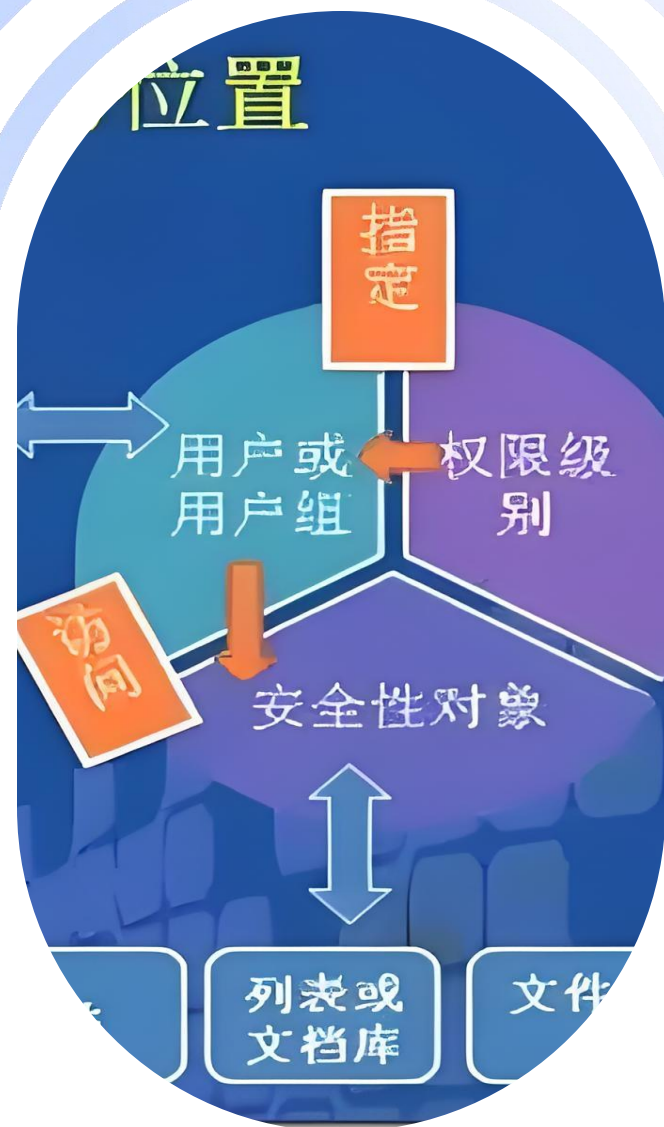
3. 合作背景与目的

甲方授权乙方在指定区域内代理推广平台服务，双方通过友好协商达成合作协议，旨在明确双方的权利与义务，共同推动平台服务的发展。



02

代理期限与权利义务



代理期限

1. 代理期限的具体时间

本协议自特定日期起至另一特定日期止，除非双方另有约定并提前书面通知对方，否则代理期限满后无违规合同自动续签，甲方无疑意。

2. 自动续签条款

若代理期内双方均无违规行为，且未提出异议，则合同到期后自动延续相同期限，确保合作关系的稳定性和连续性。



双方权利与义务

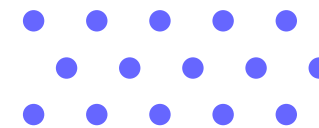
1. 甲方权利与义务

甲方需提供必要的培训和支持，帮助乙方了解平台功能及市场策略；定期评估乙方的代理业绩，并根据评估结果调整合作策略；有权对乙方的代理行为进行监督和指导，确保乙方遵守甲方制定的市场规则和政策。

2. 乙方权利与义务

乙方需在授权区域内积极推广平台服务，提升品牌知名度；维护甲方及平台的良好形象，不得进行任何损害甲方或平台声誉的行为；不得因牟利而从事违法违背平台的原则；定期向甲方报告代理活动进展，包括但不限于销售数据、市场反馈等；遵守所有适用的法律法规，以及甲方制定的市场规则和政策；在授权期间需向平台内部提供人员保障基础；遵守平台要求的隐私协议。





03



收益分配与佣金 政策



收益分配

分配原则与调整机制

乙方代理销售平台服务所获得的收益，将按照甲方制定的收益分配政策进行分配。具体分配比例及结算方式将在附件中详细说明。甲方有权根据市场情况调整收益分配政策，但应提前通知乙方。

收益分配范本

为明确公司与代理之间的合作关系，规范双方的权利与义务，实现共赢，现制定《区域代理分佣范本》。





佣金政策

1. 佣金政策概述

我司实行以订单金额为基础的佣金政策，在激励代理积极拓展市场，提高订单业绩。佣金比例将根据产品类别、市场需求及代理的销售能力进行差异化设置，以确保公平合理。

2. 佣金比例设定依据

佣金比例将根据产品类别、市场需求及代理的销售能力进行差异化设置，以确保公平合理。例如，对于热销产品，佣金比例可能较高，而对于需求较低的产品，佣金比例则可能较低。



04



代理区域与佣金结构



代理区域

1. 区域限定与扩展流程

代理应在其指定的区域内开展销售活动，不得跨区销售，以维护市场秩序。如需扩大代理区域，代理应提前向公司提出书面申请，经公司审核同意后方可执行。

2. 区域限定的重要性

区域限定有助于维护市场秩序，避免不同代理之间的恶性竞争，确保各代理能够在自己的区域内稳定发展，从而提高整体市场效率。

佣金结构

基础佣金与业绩奖励

佣金由基础佣金和业绩奖励两部分组成。基础佣金为代理销售额的固定比例，具体比例根据城市地区而定，佣金比例为订单金额的 15%。业绩奖励根据代理的销售业绩和市场表现而定，表现优秀者可获得额外奖励。



佣金计算实例

如城市订单数量 20 单，每单平均额为 300 元，得到的费用金额为（20 单 $3000.15=900$ 元/每天）。此例展示了如何根据订单数量和平均金额计算出每日的基础佣金收入。



05

佣金支付与违规处理



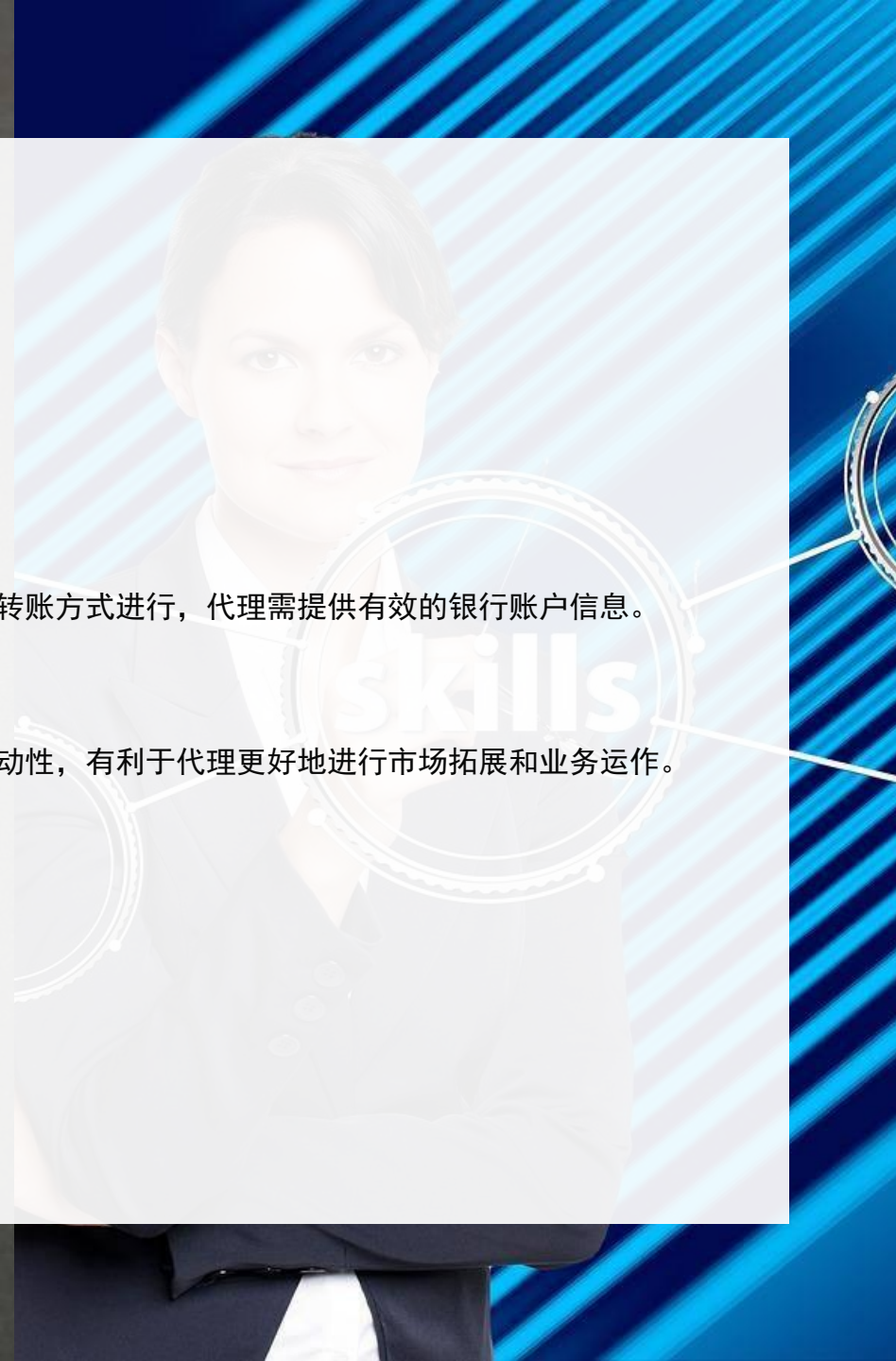
佣金支付

1. 支付周期与方式

公司将每月对代理的销售业绩进行考核，佣金在后台可以当日完成自主提现。佣金支付将通过银行转账方式进行，代理需提供有效的银行账户信息。

2. 自主提现的优势

佣金在后台可以当日完成自主提现，这一机制不仅提高了佣金支付的效率，也增强了代理的资金流动性，有利于代理更好地进行市场拓展和业务运作。



遵纪守法



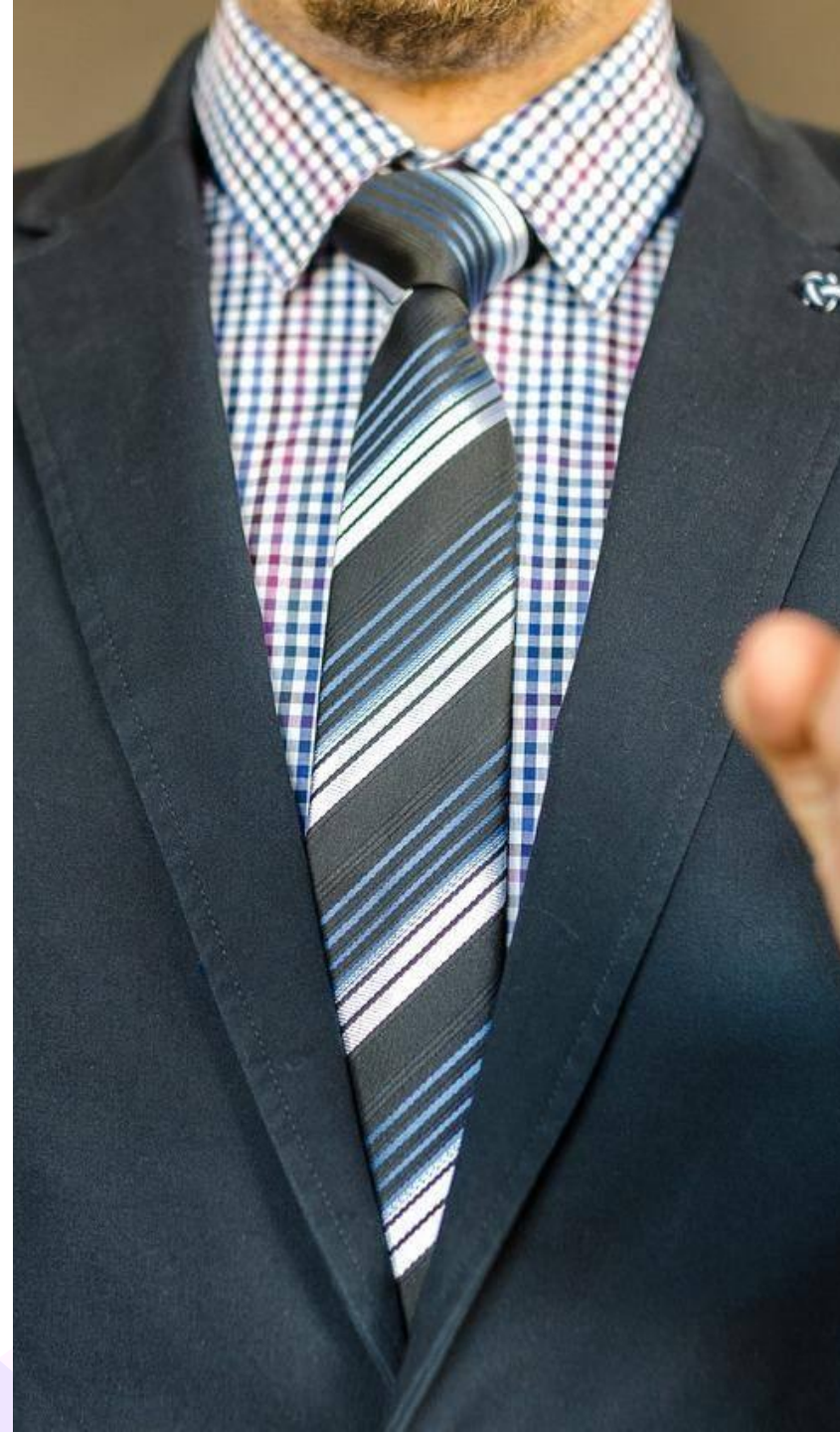
违规行为类型与处理措施

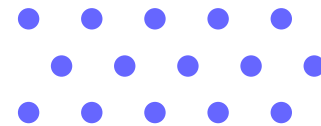
如代理在销售过程中出现违规行为，如跨区销售、虚假宣传等，公司将视情节轻重给予警告、罚款、暂停合作等处理。如代理的行为构成违约或违法犯罪，公司将追究其法律责任。



法律责任追究

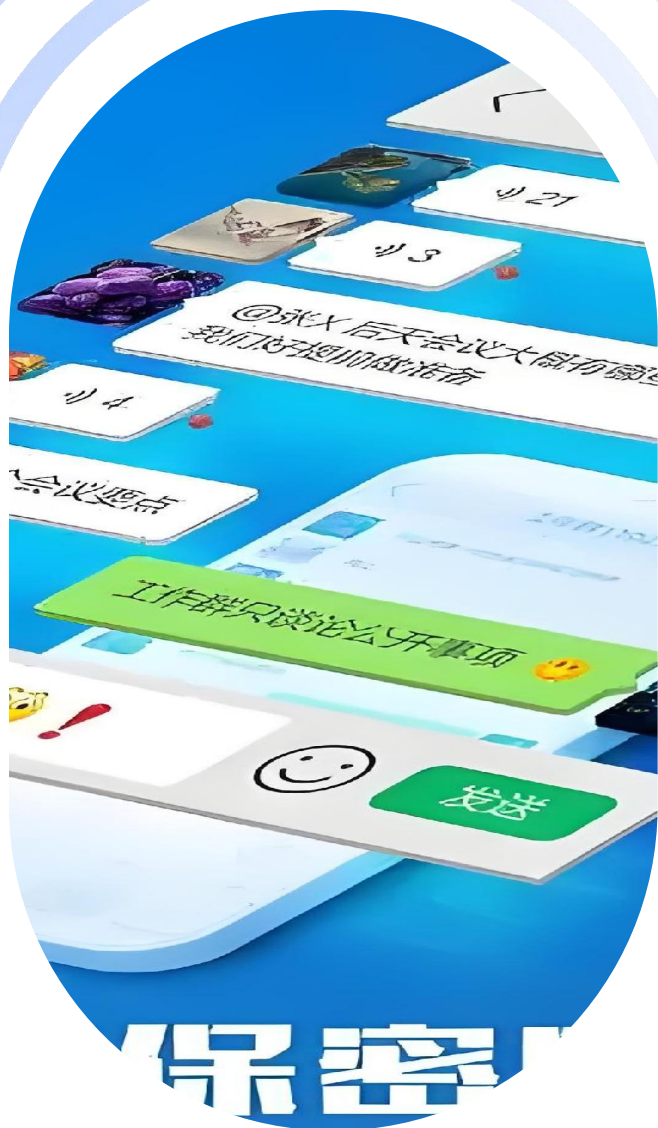
在代理期间，违规公司的规章制度，泄露公司服务人员隐私，造成恶劣影响的，将追究其法律责任。此举旨在维护公司的合法权益，确保代理行为的合规性。





06

保密协议与终止合作



保密协议

法律责任

如经核实参与相关违背保密协议内容，公司将依法追究法律责任。此举旨在保护公司的核心竞争力，防止商业机密外泄。

保密义务与限制

代理应保守公司的商业秘密和客户信息，不得泄露给第三方。代理在合作期间及合作结束后的一段时间内，均不得利用公司商业秘密从事与公司业务相竞争的活动。



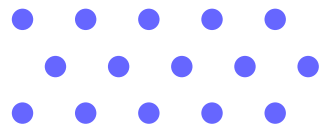
终止合作

1. 终止合作条件

如代理在合作期间出现严重违规行为或销售业绩长期不佳，造成公司的损失，公司有权提前终止合作，并追究法律责任。

2. 后续处理

终止合作后，代理应停止一切与公司相关的销售活动，并妥善处理善后事宜。此举旨在确保合作的平稳结束，减少对公司正常运营的影响。



谢谢观看

六六八同城服务 PPT

2024. 06. 18

"携手共进，
双赢，幸福满满"



六六八同城服务