



AAAH MEN

开启宠物亲子装新纪元

种子合伙人招募计划

一项有保底、上不封顶的蓝海投资机遇，共创人宠生活新美学

CONTENTS 目录

01 项目总览

项目愿景、市场机遇及现阶段产品介绍

02 投资方案

投资方案与合伙人要求

03 安全保障

无后顾之忧，安全承诺

04 亮点总结

投资亮点与加入方式



项目总览

项目愿景、市场机遇及现阶段产品介绍



01 项目愿景：重新定义人宠生活方式

我们的项目：AAAH MEN

“AAAH MEN”不仅是一个品牌，更是全新人宠生活方式的倡导者。我们专注于设计、生产和销售高品质的“宠物亲子装”，精准契合现代养宠人群日益增长的情感表达诉求，满足其对时尚与陪伴的双重追求，让宠物真正成为家庭美学的一部分。



市场痛点：需求未被满足的空白区

情感缺失与同质化并存：市面上缺乏能体现宠物“家人”身份的服饰，现有产品多为单一功能性设计，时尚感弱且品质参差不齐。养宠人群渴望有温度、有设计、高性价比的国民品牌来承载“视宠如子”的情感联结。



解决方案：打造人宠共生的时尚美学

- **中高端亲子装的情感价值落地：**融合潮流与宠物特性，坚持材质安全与工艺精细，让产品兼具美学与实用性。以“家庭秀”为核心场景，满足主人与爱宠的情感共鸣，构建独一无二的人宠时尚生活圈，填补市场的高品质空白。
- **配件单独售卖：**定位模块可单独购买，适配品牌全系普通衣服。

02 市场机遇：站在宠物经济的风口之上



现代化、体验式的高端宠物消费场景已成为市场主流，从基础的“养宠”向“悦宠”的精神消费转型，为品牌提供了广阔的生长土壤。

宏观市场：千亿级蓝海，消费全面升级

规模持续爆发

2026年市场规模将破4000亿元，年复合增长率超15%，行业处于高速扩张期。

Z世代品质养宠

80/90/00后为主力客群，愿为宠物情感需求与个性化表达付费，精神消费占比激增。

品牌破局：差异化赛道与高价值赋能

精准赛道

切入“宠物亲子装”蓝海，打造人宠同频的时尚新体验。

情感共鸣

以产品为情感载体，建立深度链接，沉淀高粘性忠实用户。

高利润空间

设计驱动溢价，避开同质化内卷，构建可持续的盈利模型。

03 产品介绍：AAAH MEN礼盒 & 智能配件

01. Pet Box (屁盒) 风格礼盒

Pet Box礼盒概念：每个礼盒包含5件同风格衣服，满足爱宠不同场景穿搭需求，打造专属时尚体验。

日常遛遛

舒适简约，适配日常外出场景

户外奔奔

功能性强，未来将加入定位模组

节日限定

主题设计，适配节日氛围穿搭

02. 智能配件：拓展无限可能

提升产品附加值

为基础服饰注入科技基因，从单一功能向多功能进化，显著提升产品吸引力与溢价空间。

创造新利润增长点

配件的单独销售形成持续的耗材与服务收入，拓宽营收渠道，构建多元化的商业盈利模型。

增强用户品牌粘性

通过智能功能建立用户与品牌的高频互动，提供持续的使用价值，加深用户依赖，提升复购率。



投资方案



投资方案与合伙人要求



投资方案：成为“AAA H MEN”的种子合伙人

仅限前10位省级代理商可获得30万股权，第11位开始需要60万且只能获得省级代理权。

投资金额：**30万元**人民币，以极具诚意的准入门槛，邀请您加入我们的创始团队。

合伙人身份：正式成为“AAA H MEN”项目的**种子合伙人**，享有项目核心决策建议权与品牌共建权。



核心权益一：省级独家代理权

锁定价值超**60万元**的区域独家运营权，无需额外费用，即可享受该省份内“AAA H MEN”所有业务的全部收益分成，坐享区域市场增长红利。



核心权益二：公司真实股权

直接获得价值**30万元**的公司注册实股，成为合法股东。不仅拥有投票权，更能共享公司未来融资、并购及上市带来的长期资本增值红利。

核心权益（一）：价值超60万的省级独家代理权



模式一：

自主经营，赚取千万级市场收益

角色定位：成为该省份的“总代理”，全面负责市场开拓、渠道建设和品牌运营，掌握区域市场的绝对话语权。

渠道收益：享受发展市级代理、区县级代理及终端门店所带来的全部渠道利润，**构建稳定且持续的被动收入管道。**

盈利潜力：成功运营一个省级市场，收益可轻松突破**1000万元**，商业价值极高。



模式二：

直接转让，快速获取稳健回报

角色定位：成为代理权的“持有者”，无需亲自经营，也不必投入大量时间精力管理，做省心的资源拥有者。

操作方式：在获得代理权后，可将其转让给当地有资源、有能力的运营团队，专业团队负责转让，变现效率高。

转让收益：可直接获得**30万元**的转让收益，轻松收回全部投资成本，实现低风险高回报。

无论选择自主深耕市场，还是快速转让变现，省级独家代理权都为您提供了极具灵活性的财富增长路径。

核心权益（二）：价值30万的公司真实股权



直接转换真实股权

您投入的30万元资金，将1:1直接转换为公司的原始股份，无溢价、无门槛，成为企业的合法注册股东，享受法律保障的股东权利。

当前公司估值

2000万

专业投行基于商业模式与市场潜力的公允定价

持有公司股份

1.5%

计算公式：30万出资额 ÷ 2000万估值



独享种子轮早期红利

作为种子合伙人，您以极低的成本锁定了公司的原始股份，占据了价值链的顶端。相比后续A轮、B轮融资的高溢价进入，您的股权成本优势巨大，享受最大的早期成长收益。



品牌指数级增长

随着品牌知名度与市场份额的扩大，公司估值将迎来爆发式增长，您手中的股权价值也将水涨船高，资产价值倍增。



清晰的资本路径

规划1-3年内启动融资、并购或IPO。届时，股权将具备极高的流动性，实现数十倍甚至上百倍的资本增值退出。



结论：这部分股权是您投资组合中“上不封顶”的核心资产，为财富增值提供无限可能。

我们对合伙人的期待



深厚的资源优势

在所在省份拥有丰富的本地市场资源，尤其在宠物行业、零售渠道领域有深厚积累，能快速对接核心渠道资源。



卓越的拓展能力

具备出色的团队管理和市场开拓能力，拥有招募、培训及管理市级代理商的成功经验，能高效搭建并赋能区域运营团队。



高度的品牌认同

深刻理解并高度认同“AAAH MEN”的品牌理念和长远发展愿景，愿意与品牌长期并肩前行，秉持共赢思维，共谋事业发展。



强劲的行动能力

拥有强烈的创业激情和高效的执行力，愿意全身心投入时间与精力，主动承担市场责任，致力将“AAAH MEN”打造为区域市场的领导品牌。



安全保障



无后顾之忧，安全承诺



安全保障：零风险投资承诺

01. 回购触发条件

自投资之日起**3年内**，若公司股权未能通过股权转让、公司并购或上市等任何方式实现变现，即刻触发回购机制，保障您的权益。

02. 回购价格基准

以初始投资金额**30万元**为基数，按照年化**6%**的收益率进行溢价回购，确保您的资金获得稳定的增值回报。

回购总金额 = 30万元 + (30万元 × 6% × 3年) = **35.4万元**

*该计算方式已将资金的时间价值充分纳入考量，是我们对您投资安全的坚实承诺。



本金安全兜底

即便公司发展不及预期，3年后也能全额拿回初始投资，从根本上保障您的资金安全。



稳健收益锁定

无论市场环境如何波动，您至少能获得年化6%的固定收益，收益水平远高于传统理财。



投资无后顾之忧

清晰透明的回购条款彻底消除投资风险，让您安心分享品牌长期成长带来的巨大红利。



亮点总结



投资亮点与加入方式



核心权益总结

市级代理费50%收益

享有自身招募市级代理费50%的收益

区/县级代理费25%收益

享有其市级代理招募区/县级代理费25%的收益

终端门店进货的2%收益

享有该省份所有终端门店进货销售的2%收益

附赠30万原始股权

公司股权将在每一轮的资本运作中逐步溢价释放，并有与创始人3年股转债的对赌协议



★ 作为省级代理，仅仅是第一阶段的收入就可轻松达到1000万以上，另有原始股权溢价及股转债对赌协议。

投资亮点总结：为什么选择“AAAH MEN”？



赛道绝佳

千亿级宠物经济蓝海，精准切入“宠物亲子装”这一高增长、高粘性的细分黄金赛道。



模式清晰

构建成熟的四级渠道裂变模式，收益路径清晰透明，成功经验可快速复制，扩张效率极高。



权益超值

仅需30万投资，即可获得价值超60万的省级代理权，还附赠价值30万的原始股权，物超所值。



回报可期

代理权运营可实现千万级收益，伴随品牌成长，原始股权增值潜力无限，投资回报上不封顶。



安全无忧

承诺3年股权回购，并有年化6%收益保底，多重保障机制，确保投资本金安全无风险。

集绝佳赛道、清晰模式、超值权益、丰厚回报与安全保障于一体，“AAAH MEN”是不可多得的稀缺投资机会。

把握机遇，共创未来

诚邀您加入“AAAH MEN”，共赴宠物亲子装的财富盛宴



稀缺席位，仅此一席

我们在每个省份仅招募一位种子合伙人，抢占区域独家运营权，名额有限，先到先得，为您预留通往宠物经济蓝海的黄金船票。



即刻对接，锁定机遇



爱与创意，共启新篇

不仅是一份事业，更是对宠物文化的深耕。用爱连接每一个家庭，用创意定义时尚，共享品牌高速成长带来的长期价值回报。

让我们一起，用爱与创意，开启宠物亲子装的新时代，共享品牌成长的巨大价值！



AN IMPOSSIBLE FRIEND

THANK YOU

感谢聆听 · 期待与您的每一次温暖相遇

AAA MEN by 上海云辰合网络科技有限公司