

收购日本电机企业 与重庆建厂融资计 划

技术引进与市场拓展策略

汇报人: Gamma



目录

01 执行团队

03 收购企业分析

05 商业模式

07 资金使用优化 (风险对冲)

02 项目概述

04 重庆建厂规划

06 资金使用明细

08 财务预测 (敏感性分析)

目录

09 风险评估与应对

11 项目亮点

13 结合BIM的销售策略

15 优势与价值

10 退出路径

12 BIM技术应用

14 案例与应用场景



01

执行团队

01

02

03

收购日本企业的战略意义

通过收购具有先进技术和成熟市场的日本电机制造企业，不仅能够迅速获得关键技术和市场份额，还能加速公司在全球电机制造业的竞争力提升。

重庆建厂的地理与经济优势

选择在重庆两江新区龙兴工业园建厂，利用当地完善的产业配套、便利的交通和丰富的人力资源，有效降低生产成本并提高运营效率。

结合BIM技术的伺服电机销售策略

利用BIM技术进行伺服电机的销售和服务，可以提供定制化解决方案，强化技术支持与培训，并通过联合推广与合作扩大市场覆盖。

收购日本企业的战略意义

通过收购具有先进技术和成熟市场的日本电机制造企业，不仅可以迅速获得关键技术和市场份额，还能加速我国电机产业的国际化进程。

重庆建厂的地理与经济优势

选择重庆作为生产基地，利用其完善的产业链和便利的交通条件，有效降低生产成本并提高运营效率，增强产品竞争力。

结合BIM技术的伺服电机销售策略

利用BIM技术进行伺服电机的销售和服务，可以提供更加精准和个性化的解决方案，同时优化客户体验和提升市场响应速度。

收购日本企业的战略意义

通过收购具有先进技术和成熟市场的日本电机制造企业，本项目旨在快速获得关键技术、市场份额，加速国产化进程，提升国际竞争力。

重庆建厂的地理与经济优势

选择重庆作为生产基地，利用其完善的产业配套、便利的交通和丰富的人力资源，有效降低生产成本，提高运营效率。

融资与资金运用策略

本项目计划融资5亿元，资金将主要用于收购日本企业、土地购置、厂房建设等关键环节，确保项目顺利实施并快速达产。



02

项目概述

行业现状

全球工业自动化浪潮

随着4.0工业革命的推进，全球工业自动化需求持续增长，特别是在智能制造和新能源汽车领域，对高精度电机的需求日益增加。

伺服电机市场增长趋势

伺服电机作为工业自动化的核心部件，其市场规模保持稳定增长态势，预计未来几年内将有显著的市场扩张。

高端制造业国产替代空间

在国内高端制造业领域，国产电机对进口产品的替代空间巨大，尤其是在技术壁垒突破后，国产化率有望大幅提升。

市场规模

全球电机市场增长趋势

在全球工业自动化和智能制造的推动下，全球电机市场持续增长，特别是在亚洲、欧洲和北美地区，预计未来几年将保持稳定增长态势。

高性能电机需求激增

随着新能源汽车、机器人等高端制造业的快速发展，对高性能电机的需求日益增加，尤其是在中国和欧洲市场，对高精度、高可靠性电机的需求尤为突出。

国产替代空间巨大

尽管国内电机制造业取得了显著进步，但在高端电机领域，国产化率仍不足40%，这为国内外企业提供了巨大的市场机会和发展空间。

行业趋势

01

全球工业自动化浪潮

随着4.0工业革命的推进，全球工业自动化市场持续增长，智能制造成为制造业转型升级的关键，推动了伺服电机等高端装备的需求。

02

精密伺服电机技术突破

近年来，精密伺服电机技术取得显著进展，包括高精度运动控制算法和高效散热技术，这些技术创新为行业带来了新的增长动力。

03

新能源汽车产业崛起

新能源汽车产业的快速发展对高性能电机的需求日益增加，特别是在电池、驱动系统等方面的应用，为伺服电机市场提供了广阔的发展空间。





03

收购企业分析

企业概况

01

企业历史沿革

该日本企业在电机制造领域拥有悠久的历史，自成立以来一直致力于技术创新和产品研发，积累了丰富的行业经验和技术创新。

02

研发团队实力

企业拥有一支由资深工程师和技术专家组成的专业研发团队，他们专注于高精度运动控制算法等核心技术的研发，确保产品性能处于行业领先水平。

03

客户资源丰富

凭借多年的市场耕耘和品牌建设，该企业在全球多个重要工业城市建立了稳固的客户网络，其产品在国际市场上享有较高的声誉和客户忠诚度。



技术优势

高精度运动控制算法

收购的日本企业掌握高精度运动控制算法，该技术确保了伺服电机在各种复杂环境下的精准定位和高效运行，显著提升了产品性能。

高效散热技术

通过采用先进的高效散热技术，所生产的伺服电机能够在高负荷工作状态下保持稳定性能，延长设备使用寿命，减少维护成本。

核心技术专利

企业拥有包括高精度运动控制算法在内的15项核心专利，这些专利技术为公司在高端电机市场的竞争力提供了坚实的技术支撑。

财务状况

01

02

03

收购价格合理性

经过初步评估，拟收购的日本企业财务状况良好，盈利能力稳定，现金流充沛，收购价格合理，完全契合项目预算。

资金使用明细

本次融资5亿元，资金使用计划明确，包括收购日本企业、土地购置、厂房建设、设备采购等，确保项目顺利实施。

风险对冲策略

为应对日元汇率波动等风险，新增汇率对冲基金，同时强化国产化改进和研发投入，保障稀土磁材稳定供应。



04

重庆建厂规划

选址

重庆两江新区龙兴工业园

重庆两江新区龙兴工业园作为国家重要的制造业基地，提供了完善的产业配套和便利的交通条件，是建设现代化电机制造企业的理想选址。

政策支持与激励措施

重庆两江新区为企业提供土地价格30%补贴及企业所得税“三免三减半”等优惠政策，有效减轻企业负担，促进项目快速发展。



土地成本优势分析

在重庆两江新区龙兴工业园购置土地，每亩成本为160万元，相较于其他工业区具有明显成本优势，有助于降低项目初期投资。

占地面积

重庆两江新区选址优势

重庆两江新区作为国家重要的制造业基地，其产业配套完善、交通便利、人力资源丰富，为伺服电机制造项目提供了得天独厚的地理和政策优势。

土地成本与投资效益

在重庆两江新区购置50亩土地，每亩成本160万元，总投资8000万元，这一投资决策基于对地区发展潜力和长期回报的综合评估。

建筑面积规划

规划建设30,000平方米的现代化生产中心，包括万级无尘车间，旨在满足高性能电机产品的生产需求，确保产品质量和生产效率。

建筑面积

建筑面积规划

本项目计划在重庆两江新区龙兴工业园建设生产基地，总建筑面积达30,000平方米，包括万级无尘车间，以满足高端电机产品的生产需求。

建筑成本控制

通过优化建筑设计和材料选择，有效控制建筑成本，确保项目预算合理分配，同时保证建筑质量和生产效率的提升。

建筑与产业融合

建筑设计充分考虑产业特性，实现生产流程的高效布局，促进建筑空间与先进制造业的深度融合，提升整体运营效能。

设备清单

01

日本牧野五轴加工中心

日本牧野五轴加工中心以其高精度和高效率著称，能够实现复杂零件的一次性精密加工，大幅提升生产效率和产品质量。

02

西门子数字化装配线

西门子数字化装配线采用先进的自动化技术，通过实时数据监控和智能分析优化装配流程，显著提高装配速度和准确性。

03

高效散热设备

高效散热设备采用创新的散热技术，有效降低电机运行温度，延长设备使用寿命，确保电机在高负荷下也能稳定运行。

产能规划

01

首期产能目标

本项目计划在初期阶段实现年产50万台伺服电机的产能，以满足市场初步需求并逐步提升市场占有率。

02

扩建计划

随着市场需求的增长和技术的进步，预计到2026年，项目将扩大生产规模至年产100万台，以应对更广泛的市场需求。

03

技术升级路径

为了保持竞争力和满足高端市场的需求，项目规划中包括对生产设备和技术进行持续的升级和优化。



05

商业模式

产品定位

01

高端市场聚焦

本项目专注于为工业自动化、新能源汽车和机器人等高端制造业提供高性能、定制化的电机产品，满足这些领域对精密驱动的高标准需求。

02

定制化解决方案

通过深入分析客户需求，我们提供从设计到生产的全链条定制化服务，确保每个项目都能获得最适合其特定应用的电机系统解决方案。

03

技术领先优势

利用收购的日本企业的先进技术和专利，结合本土化改进，我们的电机产品在性能和可靠性上达到行业领先水平，为客户提供无与伦比的价值。

销售渠道

直销团队建设

组建专业销售团队，深入行业大客户，提供个性化销售服务，建立长期合作关系，确保产品与市场需求紧密对接。

经销商网络发展

在国内主要工业城市和海外重点区域发展经销商，构建广泛的销售网络，增强市场渗透力，提升品牌影响力。

01

02

03

线上平台拓展

搭建官方电商平台，展示产品信息，开展线上销售，利用数字化工具扩大市场覆盖，吸引中小企业客户。



06

资金使用明细

收购日本企业

01

企业历史与声誉

拟收购的日本企业在电机制造领域拥有悠久的历史，其产品在国内外市场享有较高声誉，客户资源丰富，为本次收购提供了坚实的品牌基础。

02

技术优势分析

该日本企业掌握多项核心技术，如高精度运动控制算法和高效散热技术，使其产品性能和可靠性处于行业领先水平，是本次收购的重要考量因素。

03

财务状况评估

经过初步评估，目标企业的财务状况良好，盈利能力稳定，现金流充沛，收购价格合理，完全契合项目预算，确保了投资的经济可行性。

土地购置

重庆两江新区选址优势

重庆两江新区作为国家重要的制造业基地，其产业配套完善、交通便利、人力资源丰富，为伺服电机制造项目提供了得天独厚的地理和政策优势。

土地购置的财务规划

土地购置是项目启动的重要一环，8000万元的土地购置费用已经纳入整体财务规划中，确保了项目的顺利进行和未来扩张的可能性。



土地成本与投资回报

在重庆购置50亩土地，每亩成本160万元，总投资8000万元，这一投资决策基于对地区发展潜力和长期运营成本的综合考量，预期将带来可观的投资回报。

厂房建设

01

02

03

重庆两江新区选址优势

选择重庆两江新区作为建厂地点，利用其完善的产业配套、便利的交通和丰富的人力资源，有效降低运营成本，同时便于获取政府的政策支持。

现代化厂房设计

规划建设30,000平方米的现代化生产中心，包括万级无尘车间，采用先进的建筑设计理念和技术，确保生产效率和产品质量达到国际标准。

高效设备配置

引进日本牧野五轴加工中心、西门子数字化装配线等高端自动化设备，通过精密制造和智能化管理，大幅提升生产能力和产品精度。

设备采购

自动化测试设备

引进日本牧野五轴加工中心，用于高精度的电机部件加工，确保产品质量达到行业领先水平。

数字化装配线

采用西门子数字化装配线，实现电机组装过程的自动化和信息化，大幅提升生产效率和产品一致性。

生产设备投资

投资15000万元用于购买先进的生产设备，包括CNC机床、自动绕线机等，以支持高效和灵活的生产需求。

人员招聘与培训

01

招聘策略制定

针对项目需求，制定详细的招聘计划，包括职位描述、技能要求和预期目标，确保吸引到合适的人才加入团队。

02

技术培训体系

建立全面的技术培训体系，涵盖最新的电机技术和市场趋势，提升员工的专业技能和行业知识，以适应不断变化的市场需求。

03

绩效激励机制

实施绩效激励机制，通过设定明确的业绩目标和奖励措施，激发员工的工作热情和创新能力，促进团队的整体表现。

市场推广

01

品牌建设与广告宣传

通过多渠道广告投放和参与行业展会，提升品牌知名度和影响力，建立行业内权威地位。

02

线上平台推广

利用官方网站、社交媒体和电商平台，展示产品优势和技术实力，吸引目标客户群体，扩大市场覆盖。

03

直销团队拓展

组建专业销售团队，深入行业大客户，提供个性化销售服务，建立长期合作关系，增强客户粘性。

研发投入

01

新产品开发

本项目将投入4000万元用于新产品的开发，包括高性能电机和系统解决方案，以满足高端制造业对高性能电机的需求。

02

技术升级

通过持续的研发投入，我们将对现有产品进行技术升级，提高其性能和可靠性，以保持在行业内的技术领先地位。

03

知识产权保护

我们将重视知识产权的保护，通过申请专利等方式，确保我们的技术创新得到法律的保护，防止技术被侵权。

流动资金

流动资金的重要性

流动资金是企业日常运营的血液，确保了企业能够及时支付短期债务、采购原材料和应对突发事件，维持企业的正常运转。

流动资金的风险与挑战

流动资金不足可能导致企业面临流动性危机，影响信用评级和市场竞争力；而过剩则可能错失投资机会，降低资本效率。



流动资金管理策略

有效的流动资金管理策略包括优化库存水平、加强应收账款回收和合理规划支付周期，以提高资金使用效率，降低财务风险。



07

资金使用优化 (风险对冲)

汇率对冲基金

01

汇率对冲基金设立

为应对日元汇率波动风险，项目新增500万元汇率对冲基金，通过金融工具和策略，保障投资回报稳定，减少汇率波动带来的不确定性。

02

汇率风险管理策略

利用期货、期权等金融衍生品进行套期保值，有效规避因汇率变动导致的潜在损失，确保跨国交易和投资的安全性与盈利性。

03

汇率对冲操作流程

汇率对冲操作包括评估汇率风险、选择合适对冲工具、执行对冲策略及监控对冲效果，旨在最大程度降低汇率波动对企业财务的负面影响。

本土化改进

01

强化供应链管理

通过加强与本地供应商的合作，优化供应链管理，确保关键原材料如稀土磁材的稳定供应，降低物流成本，提升生产效率。

02

技术转移与培训

将日本企业的先进技术转移到重庆工厂，并对本地员工进行系统培训，提高技术水平和生产效率，促进技术的本土化吸收和应用。

03

市场适应性调整

根据中国市场的特点和需求，对产品进行本土化改进，如调整产品设计、功能配置等，以更好地满足本地客户的需求，增强市场竞争力。

研发增加

01

增强研发能力

通过引进国际先进技术和增加研发投入，企业将加强其产品的创新能力和技术壁垒，确保在竞争激烈的市场中保持领先地位。

02

创新产品开发

专注于开发具有自主知识产权的新产品，利用最新科技成果，满足市场对高性能电机的需求，推动企业持续增长。

03

技术合作与交流

与国内外高校、研究机构建立合作关系，通过技术交流和联合研发项目，加速技术创新和应用，提升企业核心竞争力。



供应链保证金

- 01
- 02
- 03

供应链保证金的作用

供应链保证金是确保原材料供应稳定的重要手段，通过预付款或信用证形式，保障企业在生产过程中不受原材料短缺的影响。

稀土磁材的稳定供应

稀土磁材作为伺服电机的关键材料，其稳定供应对整个生产链至关重要。通过在包头基地设立供应链保证，可以有效降低供应风险。

供应链风险管理策略

企业通过建立多元化的供应商网络和储备库存，以及与关键供应商签订长期合同，来降低供应链中的不确定性和潜在风险。



08

财务预测（敏感性分析 ）

基础情景

营收与利润预测

在基础情景下，预计第2年公司将实现3.2亿元的营收和0.18亿元的净利润，反映出项目初期稳定的市场表现和盈利能力。

产能利用率分析

基础情景假设产能利用率为60%，意味着生产设施并未完全运转，为未来提升产量和市场份额留有空间。

市场需求适应

该情景考虑了市场需求的基本满足情况，展示了公司在现有市场条件下的运营效率和对市场的初步适应能力。

乐观情景

国产替代加速

随着国内技术进步和政策扶持，国产伺服电机在高端市场的份额有望迅速提升，加速对进口产品的替代。

净利润大幅提升

受益于国产替代效应和市场需求的持续增长，公司净利润预计将达到0.75亿元，显示出良好的盈利能力。

01

02

03

营收显著增长

在乐观情景下，预计第二年公司营收将达到6.5亿元，反映出市场对高性能电机产品需求的强劲增长。

达产情景

01

产能全面释放

在达产情景下，企业将实现年产100万台伺服电机的生产能力，通过优化生产流程和提高自动化水平，确保高效率和高质量的产品输出。

02

营收与利润显著增长

在达到满负荷生产的情况下，预计第二年营收将达到10.2亿元，净利润提升至1.5亿元，显示出项目的强大盈利能力和市场竞争力。

03

新品上市加速市场渗透

随着新产品的推出和市场推广活动的加强，企业将加快新品在市场上的渗透速度，利用先进的技术和创新解决方案吸引更多客户。



09

风险评估与应对

技术风险

01

技术更新迭代风险

随着科技的迅速发展，伺服电机行业面临着持续的技术更新和迭代。企业需要不断投入研发资源，以保持技术的领先地位，避免被市场淘汰。

02

高精度控制算法研发挑战

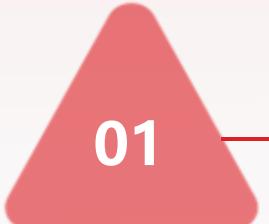
高精度运动控制算法是伺服电机性能的关键，但其研发过程复杂且成本高昂。企业需克服技术难题，确保产品性能满足高端市场需求。

03

供应链稳定性风险

全球供应链的波动可能影响伺服电机关键原材料的供应，如稀土磁材。企业需建立稳定的供应链体系，保障生产的连续性和产品质量。

市场风险

- 01  →
- 02  →
- 03  →

市场需求波动

随着全球经济环境和技术革新的不断变化，市场对高性能电机的需求可能出现波动，影响企业的营收和利润。

竞争加剧风险

国内外竞争对手可能加大研发投入和市场推广力度，提升产品竞争力，从而对本项目的市场份额构成威胁。

客户集中度高

若企业的主要客户集中，一旦这些客户减少订单或转向其他供应商，将严重影响企业的销售额和盈利能力。

管理风险

01

管理制度完善

建立完善的管理制度和内部控制体系，确保企业运营的高效性和合规性，同时提升团队执行力和决策效率。

02

团队建设强化

加强团队建设和人才培养，通过专业培训和激励机制，提高员工的专业技能和工作积极性，增强团队凝聚力。

03

管理流程优化

对现有管理流程进行梳理和优化，采用先进的管理工具和方法，提高管理效率，降低运营成本，提升企业竞争力。

政策风险

01

政策支持力度变化

国家产业政策的调整可能影响伺服电机行业的支持力度，企业需密切关注政策动向，以适应可能的财政补贴、税收优惠等政策变化。

02

环保法规影响

随着全球对环境保护意识的增强，新的环保法规可能会对伺服机制造业产生重大影响，要求企业采用更环保的材料和生产工艺。

03

国际贸易政策变动

国际贸易政策的不确定性，如关税调整和贸易协定的变化，可能影响伺服电机的出口成本和市场竞争力，企业需要灵活应对国际市场变化。





10

退出路径

Pre-IPO轮

融资策略与目标

在Pre-IPO轮阶段，公司计划引入战略投资者，以提升企业估值并优化股权结构，为后续的公开市场上市奠定坚实的基础。

投资者关系管理

通过建立和维护与潜在投资者的良好关系，确保他们对公司的长期愿景和增长潜力有充分的信心，从而吸引更多的投资。

法律合规与财务透明度

在此阶段，公司将加强法律合规性和财务透明度，确保所有的业务流程和财务报告都符合监管要求，增强投资者信任。

IPO目标

01

收购日本企业的战略意义

通过收购历史悠久的日本电机制造企业，本项目旨在引入先进的技术和成熟的生产工艺，以填补国内高端电机技术的空白，并迅速提升在全球市场的竞争力。

02

重庆建厂的地理优势

选择重庆作为生产基地，利用其完善的产业配套、便利的交通和丰富的人力资源，有效降低运营成本，同时便于获取政府的政策支持，为项目的顺利实施提供有力保障。

03

结合BIM技术的销售策略

利用BIM技术进行伺服电机销售，不仅能够为客户提供定制化的解决方案，还能通过虚拟调试优化系统效率，实现数据集成与运维管理，从而提升客户满意度和市场竞争力。



11

项目亮点

技术壁垒突破

01

高精度运动控制算法

通过收购日本企业，我们获得了高精度运动控制算法的核心技术，显著提升了伺服电机的性能和可靠性，为高端制造业提供更精确的解决方案。

02

高效散热技术

利用先进的高效散热技术，我们的伺服电机在长时间高负荷运行下仍能保持稳定性能，延长了设备的使用寿命并降低了维护成本。

03

核心专利组合

收购的日本企业拥有15项核心专利，包括高精度运动控制算法等关键技术，这些专利填补了国内高端电机技术的空白，增强了我们的市场竞争力。

政策红利

土地价格补贴

重庆两江新区为吸引企业投资，提供土地价格30%的补贴政策，大幅降低了企业的初始投资成本，增强了项目的财务吸引力。

企业所得税优惠

通过实施“三免三减半”的企业所得税优惠政策，有效减轻了企业的税收负担，提升了企业的盈利能力和市场竞争力。

中国制造2025专项扶

“中国制造2025”政策为企业提供了专项扶持资金，支持企业在高端制造领域的研发和技术创新，加速产业升级和技术进步。

市场爆发窗口

01

国产替代加速

随着国内技术进步和政策扶持，国产伺服电机在高端市场的份额有望快速增长，为本项目带来巨大的市场机遇。

02

市场规模增长

2023年中国伺服电机市场规模达到180亿元，且国产化率不足40%，预示着巨大的进口替代空间和市场需求。

03

行业需求激增

工业自动化、新能源汽车和机器人等行业对高性能电机的需求持续上升，推动了伺服电机市场的快速增长。

成本优势

01

重庆综合人力成本优势

重庆的综合人力成本仅为长三角和珠三角的60%，显著降低了生产成本，为企业提供了明显的成本优势，增强了市场竞争力。

02

物流成本优化

通过中欧班列运输，重庆地区的物流成本相比其他城市降低了25%，有效减少了产品从生产到交付的整体费用，提升了效率。

03

土地购置补贴政策

重庆两江新区提供的土地价格30%补贴政策，大幅减轻了企业初期建设投资的压力，使得项目启动资金更加充裕，有利于快速推进项目建设。





12

BIM技术应用

项目前期规划与选型

伺服电机在BIM模型中的应用

通过将伺服电机集成到BIM模型中，客户可以直观地看到电机在建筑或工业项目中的具体位置、应用场景和功能，有助于提前规划电机的选型和布局。

虚拟调试与优化的重要性

利用BIM的虚拟建模功能，结合伺服电机的性能参数进行虚拟调试和优化，这不仅可以减少实际安装中的错误，还能提高系统的整体效率。

数据集成与运维管理的优势

BIM平台可以集成伺服电机的运行数据，实现对设备的实时监控和维护管理，这种数据集成有助于提高设备的可靠性和使用寿命。

虚拟调试与优化

01

虚拟调试的实现

利用BIM技术进行伺服电机的虚拟调试，可以在不接触实际设备的情况下模拟电机运行状态，提前发现并解决潜在问题，确保系统高效稳定运行。

02

优化过程的自动化

通过集成BIM模型与伺服电机性能参数，自动执行优化算法，调整电机配置和布局，以达到最优性能，减少人为错误，提升整体效率。

03

实时反馈与调整

在虚拟环境中对伺服电机进行调试时，可以实时获取反馈信息，根据这些数据即时调整参数或设计，确保最终部署的电机系统满足精确需求。



数据集成与运维管理

01

实时监控的重要性

通过BIM平台集成伺服电机的运行数据，实现对设备的实时监控，这种实时性的数据集成对于预防故障、优化维护计划至关重要。

02

运维管理的效率提升

利用BIM技术进行数据集成与运维管理，可以显著提高设备管理的效率和准确性，从而降低运营成本并延长设备使用寿命。

03

预测性维护的实施

结合BIM模型和伺服电机的性能数据，可以实现预测性维护，提前识别潜在问题并进行干预，确保系统的稳定运行。



13

结合BIM的销售策略

提供定制化解决方案

01

个性化需求分析

通过深入分析客户的特定需求，我们能够提供量身定做的伺服电机解决方案，确保每个项目都能获得最适合其应用需求的电机配置。

02

定制化设计流程

我们采用先进的定制化设计流程，从初步的概念到最终的产品实现，每一步都紧密与客户沟通，确保解决方案完全符合客户的期望和要求。

03

技术支持与培训

提供全面的技术支持和操作培训，帮助客户更好地理解和使用我们的伺服电机产品，确保他们能够充分利用产品的高级功能，提高生产效率。

强化技术支持与培训

定制化技术培训

通过BIM平台，为客户提供个性化的技术培训，包括伺服电机的安装、调试和维护过程，确保客户能够充分利用先进技术提升项目效率。

虚拟模型演示

利用BIM技术的虚拟建模功能，向客户展示伺服电机在实际应用中的性能和配置，帮助客户更好地理解产品特性和应用场景。

实时技术支持

结合BIM平台，提供实时在线技术支持服务，解答客户在使用过程中遇到的任何技术问题，确保伺服电机系统的高效稳定运行。

联合推广与合作

BIM软件供应商合作

与BIM软件供应商建立紧密合作关系，将伺服电机产品集成到其解决方案中，通过技术融合提升产品的市场竞争力和客户满意度。

建筑与工业设计公司联盟

联合建筑与工业设计公司，利用BIM技术在项目规划阶段就介入，为客户提供从设计到实施的一站式自动化解决方案，增强项目的吸引力。

行业展会与研讨会参与

积极参与行业展会和专业研讨会，通过这些平台展示结合BIM技术的伺服电机应用案例，扩大品牌影响力并寻找潜在合作伙伴。



14

案例与应用场景

工业自动化项目

工业自动化的发展趋势

随着科技的进步，工业自动化正朝着更高效、智能化的方向发展，通过引入先进的机器人技术和AI算法，实现生产过程的优化和自动化。

关键技术在自动化中的应用

工业自动化项目广泛运用了传感器技术、机器视觉和控制算法等关键技术，这些技术的应用大大提高了生产效率和产品质量。

面临的挑战与解决方案

尽管工业自动化带来了许多好处，但也面临着技术更新快速、数据安全等问题。通过持续的技术创新和加强数据保护措施，可以有效应对这些挑战。

建筑施工与设施管理

01

BIM在建筑施工中的应用

BIM技术通过三维建模和信息集成，优化了建筑设计、施工和管理流程，提高了施工效率和质量，减少了成本和错误。

02

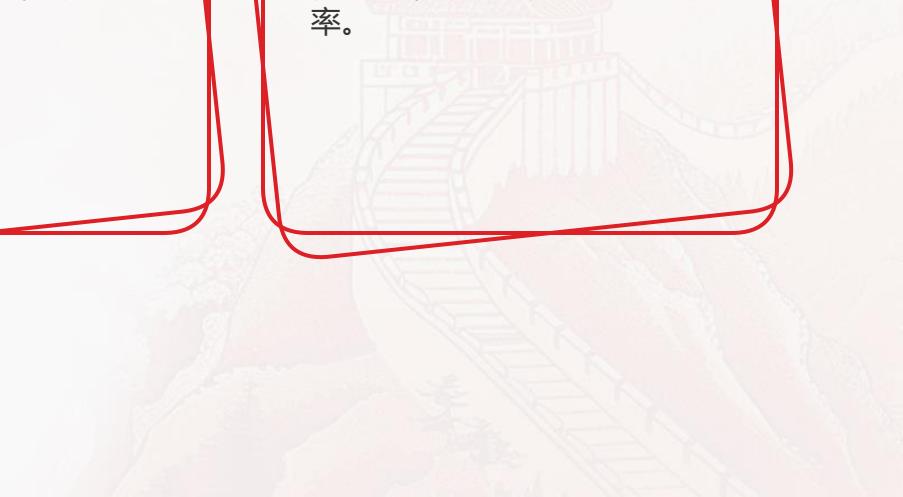
自动化施工设备控制

利用伺服电机等高精度自动化设备，实现建筑施工中起重机、升降机等关键设备的精确控制，提升施工安全性和效率。

03

设施管理与维护优化

结合BIM平台和伺服电机技术，对建筑设施进行实时监控和维护管理，延长设备使用寿命，降低维护成本，提高运营效率。





15

优势与价值

提高客户满意度

01

直观了解伺服电机应用

通过BIM技术，客户能够直观地看到伺服电机在项目中的具体位置和应用，提前规划电机的选型和布局，提高项目执行效率。

02

强化技术支持与培训

利用BIM平台，为客户提供更直观的技术支持和操作培训，如虚拟模型展示电机的安装、调试和维护过程，增强客户信任度。

03

提供定制化解决方案

根据BIM模型中的具体需求，为客户提供定制化的伺服电机选型和配置方案，满足不同项目的独特需求，提升客户满意度。

提升销售效率

BIM技术在伺服电机销售中的应用

通过BIM模型，客户可以直观地看到伺服电机在建筑或工业项目中的具体位置、应用场景和功能，这有助于提前规划电机的选型和布局。

虚拟调试与优化

利用BIM的虚拟建模功能，结合伺服电机的性能参数，进行虚拟调试和优化，这不仅可以减少实际安装中的错误，还能提高系统的整体效率。

数据集成与运维管理

BIM平台可以集成伺服电机的运行数据，实现对设备的实时监控和维护管理，这种数据集成有助于提高设备的可靠性和使用寿命。

增强市场竞争力

技术领先优势

通过收购日本企业，我们获得了多项核心技术和专利，如高精度运动控制算法，这使我们在高端电机市场拥有明显的技术领先优势。

定制化解决方案

我们提供基于BIM技术的定制化伺服电机解决方案，能够精确满足客户在工业自动化和建筑施工中的特定需求，增强客户满意度和忠诚度。

强化技术支持与培训

利用BIM平台，我们为客户提供直观的技术支持和操作培训，通过虚拟模型展示电机的安装、调试和维护过程，提升服务效率和质量。

感谢观看

