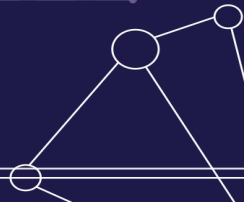
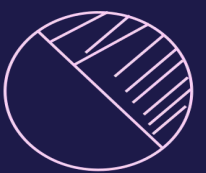
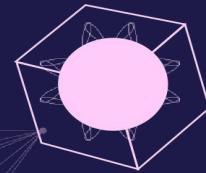
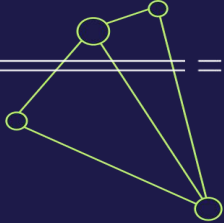


惊艳你的
世界

未来

The future is
coming and The
future is
coming

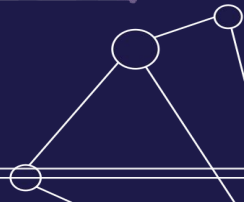
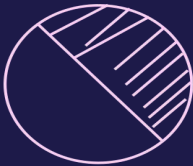




惊艳你的
世界

要伴APP

The future is
coming and The
future is
coming





湖南耍伴科 技有限公司

耍伴APP

作为一款线上线下陪玩交友的社交软件，未来的发展前景非常广阔。通过技术改进、服务升级和产品创新，加强安全保障和拓展用户群体，推进线下服务和加强合作伙伴关系等措施，耍伴APP可以不断提升用户体验和品牌知名度，实现业务拓展和市场份额的提升。随着社交需求不断扩大和用户消费能力的提高，线上线下交友陪玩市场的潜力也将不断释放，耍伴APP将有更大的机会和挑战，未来可期！



要伴

湖南要伴科技有限公司

要伴APP

游戏陪玩

线下陪玩

鱼塘交友

关于我们

找个一起玩耍的要伴

要伴线上线下游戏交友平台



iOS 下载



Android 下载



PC 客户端下载

打开网页版



推荐陪玩



王者荣耀



语音聊天



英雄联盟



小游戏



和平精英



唱歌



英雄联盟手游



金铲铲之战



永劫无间



绝地牙



线下陪玩

耍伴APP是一款可以通过平台
预约直接跟心仪的人跳过繁琐
的聊天步骤进行线下见面，更
快的了解对方实现脱单！



线上陪玩

耍伴APP是一款可以通过平台
预约各类游戏大神陪您玩游戏的
同时还能带您上分的平台，
让您体验游戏的乐趣！



恋爱交友

耍伴APP首创鱼塘社交钓鱼交
友小游戏，可以一边体验游戏
钓鱼游戏乐趣的同时还能交朋
友，钓的鱼还能进行买卖！

O U R M E M B E
R

城市合伙人

惊艳你的
世界



The future is
coming and The
future is
coming

城市合伙人 六大政策支持， 让创业更轻松！

01 品牌授权

品牌授权为品牌所有者和被许可方带来了多方面的好处。对于品牌所有者而言，它提供了一种低成本扩展市场的方式，通过授权其他企业使用其品牌，可以迅速增加品牌的可见度和影响力，同时获取额外的收入来源。这不仅有助于提高品牌认知度，还能促进品牌价值的增长。对于被许可方来说，借助已有的知名品牌效应，可以快速吸引消费者关注，减少市场进入障碍，并且在营销推广上节省大量成本。此外，品牌授权还促进了不同行业间的合作与创新，为双方提供了共享资源、技术和市场洞察的机会，共同推动产品和服务的发展。总之，品牌授权是一种双赢的合作模式，有效提升了双方的竞争力和市场份额。

02 广告支持

抖音广告支持 百度广告支持 朋友圈广告支持 视频号广告支持 快手广告支持 陌陌广告支持 等等



03 运营支持

详细的开业指导、店面选址与设计建议、标准化的操作流程和培训材料、持续的产品更新和技术支持、营销策略及广告材料的支持等。此外，品牌方还会提供定期的绩效评估和咨询服务，帮助解决经营过程中遇到的问题。通过这些措施，不仅可以保证品牌形象的一致性，还能提升整体的服务质量与顾客满意度。有效的运营支持对于维持长期合作关系至关重要，它不仅增强了被许可方的信心，也为品牌的持续发展奠定了坚实的基础。

04 视频授权

抖音 快手 视频号 小红书 等各大自媒体平台 转发公司制作的视频 肖像权 LOGO 等支持！

05 直播支持

抖音 快手 视频号 等各大自媒体平台 直播指导 提供话术 等规避风险方案！

04 独家代理

每个城市仅限一名城市合伙人，名额有限，城市合伙人可拿该城市的70%盈利分红，并可以招募自己所代理城市的平台代理进行快速发展！

公司运营思路和方向

我们作为平台区域总代理的运营思路跟方向是着重打造平台内容和功能，开展各种促销活动和营销策略，提高平台知名度和用户黏性，增加用户数量和活跃度。与此同时，我们也将注重用户反馈和需求，及时调整平台运营和推出新的服务，不断满足用户需求，提升用户体验，从而促进平台的长期稳定发展。同时，我们还将开展平台间的合作和联合营销，与相关的行业和社交平台合作，共同推广和发展耍伴APP官方版，打造一个互通有无、共赢发展的生态系统。

2.1 团队招募：我们将注重招募具有相关经验和能力的人才，包括运营、推广、客服等各个方面的专业人才，以及有激情和热情的年轻人才。我们将执行科学的招聘流程和标准，注重人才的培养和发展，使团队不断壮大，为耍伴APP官方版的稳定和长期发展做出贡献。

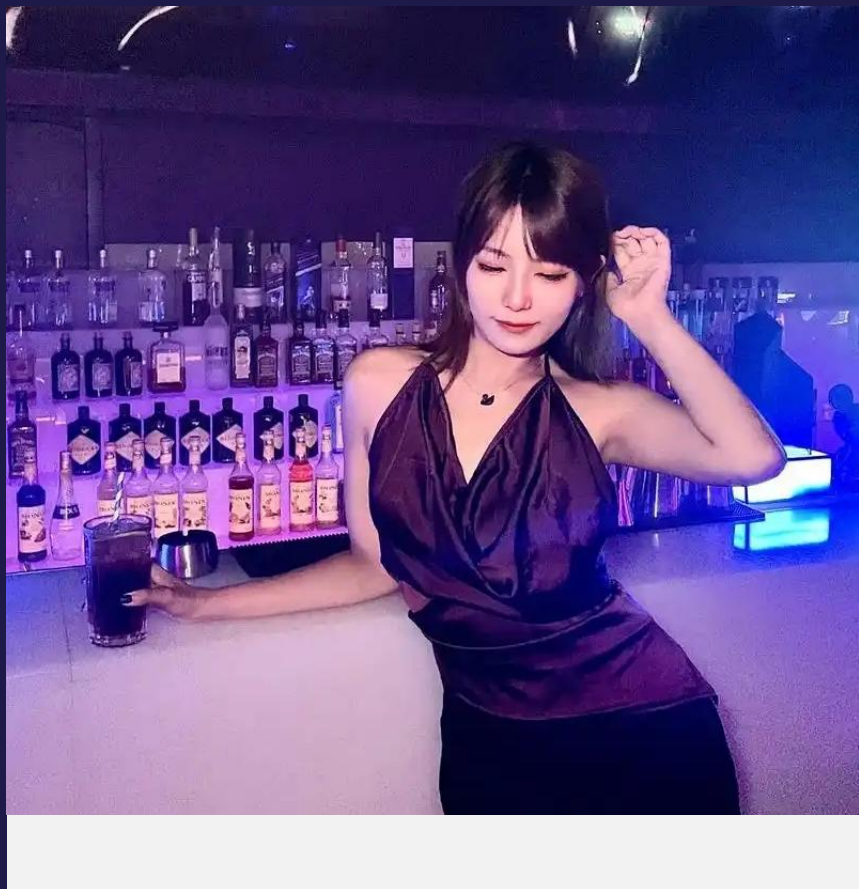
2.2 推广思路：我们将采用多种渠道推广耍伴APP官方版，包括线上和线下等各种渠道。通过网络推广、广告投放、社交媒体营销、搜索引擎优化等多种手段，扩大品牌知名度和用户数量。在线下方面，我们将参加各种展会活动和推出地推活动等，吸引更多潜在用户，扩大用户基础。

1. 通过公司固有员工，建立抖音等直播账号，无派单期间可在公司进行直播线上推广宣传

2. 公司现有员工要求每天在抖音快手小红书等社交平台上发帖宣传

3. 组织兼职人员线下传单小广告等宣传，每周安排一到两次，可外包可自运营

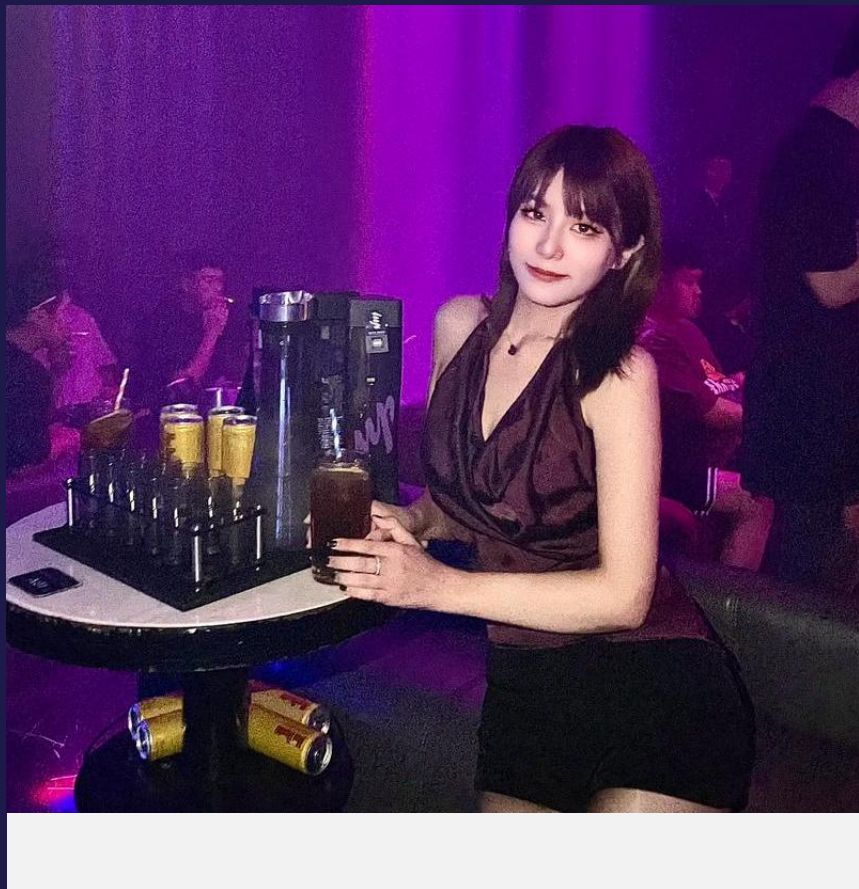
4. 每月组织一到两次如轰趴、自驾游，露营等等线下面基活动（可联系各类车友会），通过报名方式参加



APP发展方向和内容

耍伴App是市面上为数不多，证照齐全的以线上线下陪玩、交友为主题的社交软件，线上提供各种游戏的大神和畅爽的社交互动的平台。线下真人绿色陪玩租友的功能，用户可以通过平台找到志同道合的人一起进行各类活动，如打篮球、跑步、健身等，或者组队一起参加电竞比赛。此外，耍伴还提供吃饭、逛街、看电影等线下活动约伴服务，用户可以通过平台找到陪伴一起度过美好时光的伙伴。另外，平台也推出了类似于狼人杀、剧本杀等桌游活动，让用户可以进行线下的社交互动。总之，耍伴App提供了丰富多样的线上线下社交活动，让用户可以根据自己的兴趣爱好找到合适的伙伴进行互动。主旨为：让遇见变得更简单，让交友变得更真诚。





3 增值付费活动

我们将推出各种增值业务，如公关服务、优质租友陪酒服务、线下相亲，线下轰趴等，为用户提供更加全面和个性化的服务。同时，我们也将推出多种优惠和折扣活动，吸引更多用户使用我们的增值服务。

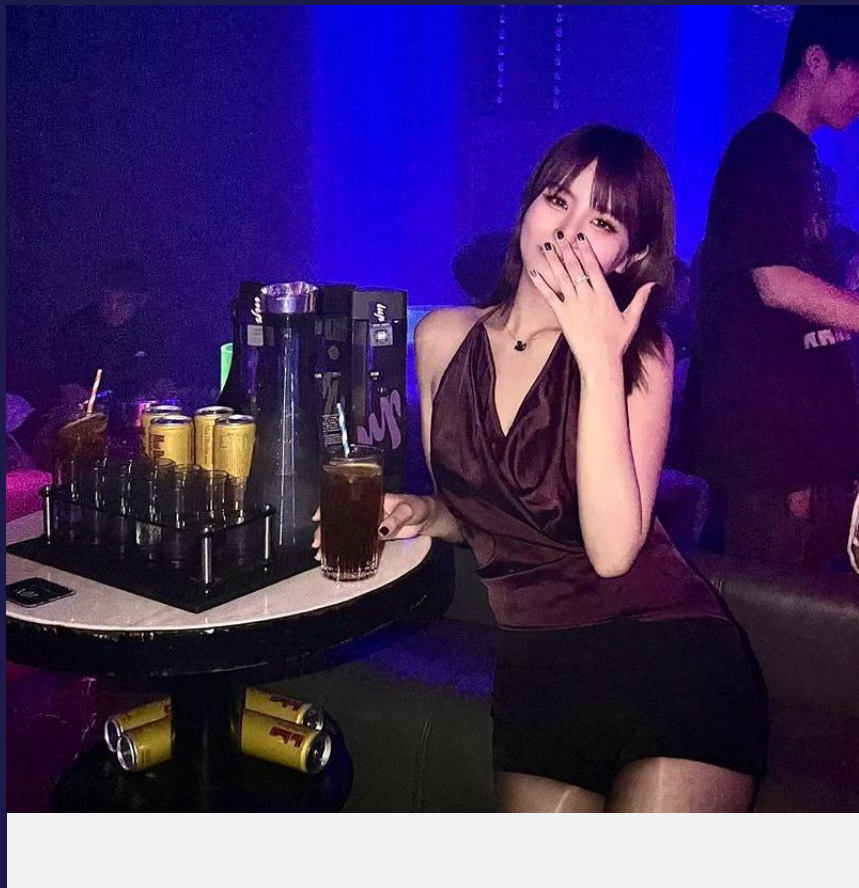
1. 延伸业务可以后期招有社会资源类公关人员，合作各类企业年会、发布会等活动，合作提供礼仪类美女服务：耍伴APP公司可以与各类企业建立合作关系，提供礼仪招待服务。当企业需要在重要活动中提供专业的招待人员时，耍伴APP平台可以提供经验丰富、懂礼仪的美女帅哥服务，为企业提供高质量的活动支持。

2. 通过合作企业提供业务陪酒类人员，长期合作：耍伴APP公司可以与酒店、餐饮、娱乐等行业的企业建立长期合作关系，提供业务陪玩人员。这些陪玩人员具备丰富的行业知识和服务经验，可以提供专业的陪玩服务，提升客户的用餐和娱乐体验。

3. 组织线下相亲类活动，收取相关报名费：耍伴APP公司可以组织线下的相亲活动，提供场地、活动策划和配对服务，并收取相关的报名费用。这样可以帮助用户更好地认识和交流，提供更多的机会去寻找合适的伴侣，同时也为公司增加了收入来源。

4. 通过组织线下轰趴类活动，长期策划订制活动，订制会员模式，同时圈层新老客户补充到上面内容去：耍伴APP公司可以组织线下的轰趴活动，为用户提供社交和娱乐的平台。可以根据不同用户的需求，定制各类活动，并推出会员模式，使用户可以享受更多的福利和特权。同时，通过这些活动也能够吸引新老客户，增加他们使用增值服务的意愿。

通过以上的增值服务，耍伴APP公司可以拓展业务领域，提供更多多样化的服务，满足用户的不同需求。同时，这些增值服务也可以为公司带来额外的收入来源，并增强与合作伙伴的合作关系，提升公司的竞争优势。



3 招募代理合作

以社区和城市为单位，招募代理进行合作，以推广耍伴APP官方版。我们将向代理提供丰富完善的培训和支持，协助代理开展业务，提高耍伴APP官方版的服务质量和用户满意度，实现共赢。同时，也将加强与区域代理的沟通和合作，充分利用代理在地方市场上的优势，推广我们的品牌和服务。

针对招募代理的合作模式，以下是具体内容：

1. 代理需缴纳1~5万元作为合作保证金，在完成一定单量后全额返还：为确保代理的诚信和积极性，耍伴APP公司要求代理缴纳一定金额的合作保证金。在代理完成一定数量的订单后，保证金将全额返还给代理，作为对其贡献的回报。

2. 代理要求不限，尽可能有美女资源或社会资源丰富：耍伴APP公司希望代理能够具备丰富的美女资源或者社会资源，这样可以更好地满足用户需求，并提供优质的服务。代理的背景和资源可以来自不同领域，如娱乐、公关、社交等，不限制代理的招募范围。

3. 大学内学生会管理人员可降低合作标准或直接免保证金合作：对于大学内的学生会管理人员，耍伴APP公司可以降低合作标准或直接免除保证金的要求。这样可以提供更多机会给学生会管理人员成为代理，同时也能够促进与大学校园的合作。

4. 代理可自行创办公司，独立管理监管该代理区域的后台，运营理念与我公司一致，否则我方有权解除代理合约：耍伴APP公司支持代理自行创办公司，但要求代理的运营理念与耍伴APP公司保持一致。如果代理在运营过程中偏离了公司的运营理念，耍伴APP公司有权解除代理合约。

5. 我方会抽取代理方在平台接单业务的10%作为管理费用：作为对代理服务的管理和支持，耍伴APP公司会从代理方在平台接单业务中抽取10%作为管理费用。这个费用将用于提供运营、技术支持以及推广等方面的服务。

通过以上的合作模式，耍伴APP公司可以吸引更多的代理合作，扩大自身的业务规模，并提供优质的服务给用户。同时，这样的合作模式也可以为代理方提供收入来源，并与耍伴APP公司共同发展。

盈利规划主要包括以下几方面



广告收入



交易佣金



VIP会员



积分兑换



1. 广告收入：平台可以通过展示广告来获得收益，耍伴APP官方版可以向适合的广告商提供广告位，使他们能够将产品或服务展示给目标用户，从而获得广告收入。
2. 交易佣金：耍伴APP官方版提供线上线下活动的约伴服务，平台可以从用户交易中收取一定比例的佣金，作为盈利来源。
3. VIP会员：用户可以通过购买VIP会员，获得更高的活动参加优先权、更多的线上线下活动机会、更优惠的折扣等特权服务，从而增加耍伴APP官方版的收入。
4. 积分兑换：耍伴APP官方版可以通过在线游戏陪玩、线下活动等方式为用户提供积分奖励，用户可以将积分用于兑换礼品或特权服务，平台从中获得收益。

总体来说，耍伴APP官方版的盈利模式主要依靠广告收入、交易佣金、VIP会员和积分兑换等方式，以满足用户的需求并提供更好的服务，从而促进平台的长期发展。

市场 竞争 优势

惊艳你的
世界

The future is
coming and The
future is
coming

市场需求和竞争分析及优势

社交互动需求：许多消费者渴望通过社交平台结识有共同兴趣爱好的人，耍伴APP提供了一个方便的平台，满足了各类消费者的社交互动需求。



游戏陪玩需求

有些玩家在游戏中遇到难度较高的关卡或任务，需要找到游戏经验丰富的大神来进行陪玩，帮助他们解锁游戏的更多内容。耍伴APP官方版提供了游戏陪玩的服务，满足了这一需求。



竞技对战需求

许多玩家喜欢参与游戏的竞技对战，与其他玩家进行切磋和较量。耍伴APP官方版为玩家提供了寻找竞技对手的平台，满足了他们的竞技对战需求。



活动和比赛需求

玩家们希望参与各类游戏相关的活动和比赛，展示自己的实力并获得奖励。耍伴APP官方版为玩家提供了参与活动 and 比赛的机会，满足了他们的活动和比赛需求。



绿色线下陪玩

消费者希望能够亲身与游戏大神进行线下的面对面交流和游戏陪玩，或者希望找到志同道合的朋友，盼盼租友真人线下绿色陪玩租友的功能，满足了这一需求。

优势分析

社交互动需求：许多消费者渴望通过社交平台结识有共同兴趣爱好的人，耍伴APP提供了一个方便的平台，满足了各类消费者的社交互动需求。



多元化的服务：除了游戏陪玩外，耍伴APP还提供了社交、交友等多种服务，使得用户可以在一个平台上享受更多元的娱乐体验，目前市面上合规合格的租友App屈指可数，因此发展势头强劲。



专业化的游戏陪玩服务：耍伴APP对游戏陪玩服务非常专业，拥有专业的陪玩师团队和游戏陪玩流程，可以提供更高质量的服务。



独特的“租友”概念：耍伴APP的“租友”概念非常新颖，区别于传统的朋友、恋人等人际关系，更容易吸引年轻网民的关注。



更贴近用户的运营策略：耍伴APP很注重与用户的互动和沟通，不断收集反馈和意见，并及时调整运营策略和服务内容，更贴近用户的需求。



竞争分析（仅游戏陪玩板块举例）



YY陪玩

YY陪玩是一个游戏陪玩平台，也提供主播直播、社交互动等功能，与耍伴APP官方版有类似的功能。YY陪玩的优势在于拥有更成熟的直播体系和主播资源，但缺点在于定位较为单一，不够多元化。



斗鱼直播

斗鱼直播是国内知名的直播平台，提供游戏直播、娱乐直播、电竞直播等多种直播内容，也有一定的游戏陪玩相关服务。与耍伴APP官方版相比，斗鱼直播的用户群更广泛，但在游戏陪玩方面可能没有耍伴APP官方版更专业。



映客直播

映客直播也是国内知名的直播平台，类似地提供游戏直播、娱乐直播、电竞直播等内容。与耍伴APP官方版相比，映客直播的优势在于用户群更广，但缺点在于游戏陪玩相关服务可能不如耍伴APP官方版专业。

惊艳你的
世界

团队和管理

The future is
coming and The
future is
coming

团队和管理

要伴APP官方版的团队包括运营、技术、市场和客户服务等部门。团队成员具有相关的专业技能和丰富的经验，以确保平台的运营和发展。同时，我们将注重团队管理，通过科学、合理的管理方式，提高团队的效率和创造力。在团队建设上，我们将注重员工的职业发展和个人成长，提供职业规划和培训机会，以激励团队成员的积极性和创新力。

团队和管理条款：



1. 团队约束

为保证平台及公司实现纯绿色正规合法公司，所有合作及接单人员不得以任何理由参与或组织黄赌邪毒。一经发现立刻移交公安机关处理。



2. 薪酬制度

为制约管理，全职人员通过压底薪提成来制约，兼职人员通过压提成来制约，代理方通过压提现方式制约。一经发现违法乱纪直接全部扣除。



3. 职责分工

团队成员按照不同的职责分工，确保工作效率和质量。平台将根据职责分工制定相应的考核考核标准和评估体系，保证每个团队成员的工作表现得到公正评价。

4. 团队协作

平台鼓励团队协作，通过交流和共享经验，提高工作效率和质量。同时，平台还将定期组织团队活动，增强团队凝聚力和向心力。

5. 管理制度

平台将建立完善的管理制度，对团队成员的工作进行监督和管理，确保工作质量符合标准。同时，平台还将定期开展培训和教育活动，提高团队成员的职业素养和技能水平。

6. 纠纷处理

平台将建立完善的纠纷处理机制，对团队成员之间的纠纷进行公正处理，确保团队成员的合法权益得到保障。同时，平台将积极配合司法机关处理涉及团队成员的法律事务。